



Евгени Игнатов, директор на „Дирекция „Автомобилно застраховане“ при ЗПАД „ДЗИ-Общо застраховане“

# ЗАЕМАМЕ ПЪРВО МЯСТО И НАШАТА ЦЕЛ Е ДА ГО ЗАПАЗИМ

- Поотдалечихме се от 2006 година, но тъй като тя беше много успешна за ЗПАД „ДЗИ - Общо застраховане“, респективно за дирекцията, която ръководите, ще ви помоля да се спрете на резултатите от дейността ви, като отбележите най-големия успех на дирекцията.

- Връщайки се назад към 2006 година, не мога да не отбележа, че тя се очерта като поредната силна година за ЗПАД „ДЗИ - Общо застраховане“ и ЗПАД „ДЗИ“. Годината приключи със запазване на лидерската позиция на дружеството както в общото застраховане, така и в живото-застраховането. Част от застраховките, администрирани от Дирекция „Автомобилно застраховане“ - „Автокаска“, „Гражданска отговорност“ на автомобилите и „Зелена карта“ с реализирания от тях премиен приход, заемат първо място на пазара с общ премиен приход, в размер на 139 милиона лева. Обработени са и са изплатени общо по тези застраховки 69 хиляди броя щети за общата сума от 54 милиона лева.

Посочените резултати постигнахме в изострена конкурентна среда през една преходна за застрахователния пазар година - в навечерието на присъединяването на РБългария към Европейския съюз, разширяване на териториалния обхват на застраховката „Гражданска отговорност“ на автомобилите за страните, членки на Европейския съюз.

Всички наши успехи през 2006 г. се дължат на вложения професионализъм, ентузиазъм, незавадна енергия и хъс от страна както на колегите от Дирекция „Автомобилно застраховане“, така и от всички служители на ЗПАД „ДЗИ - Общо застраховане“. Използвам случая да им благодаря за професионализма и всеотдайността, която влагат в ежедневната си работа.

- Приоритет сред видовете застраховки на застрахователните дружества продължава да има автомобилното застраховане, имам предвид застраховките „Каско“ и „Гражданска отговорност“. Така е и при вас, макар че в дружеството силно са развити и други видове застрахователни продукти. Разкажете ни, ако обичате, на какво главно се дължат вашите успехи?

- С една дума казано, на постоянството им. Постоянство в защита на интересите на застрахованите в ЗПАД „ДЗИ -

Общо застраховане“, поемайки тяхната застрахователна защита на конкурентна цена. Постоянство при осигуряване на нормални условия на работа и разширяване на мрежата на застрахователните агенти и брокери. Постоянство и завишени критерии при развиване на мрежата от доверени сервиси и кореспонденти в чужбина.

- Продължава да се шуми около задължителната застраховка „Гражданска отговорност“, която предизвика много спорове и дискусии. Не са малко и спекулациите с нея, проявявани от отделни ваши колеги в застрахователни дружества. Какво е вашето отношение към нея и как гледате на бъдещото ѝ развитие?

- Темата, свързана със застраховката „Гражданска отговорност“ на автомобилите, продължава да бъде на дневен ред. А това е така, защото пазарът като цяло още не е извървял пътя на привеждане на застраховката във вида, който ни е нужен. Засега сме свидетели на административно прокарваните промени по застраховката, заложили в Кодекса за застраховането и Наредба №24/08.03.2006 г. Оттук насетне от нас зависи да се довършат започнатите промени по начин, здравословен за целия пазар на тази застраховка и за нейните клиенти. Мисля, че е крайно време да се работи и приеме нормативно бонус-малус система, валидна за всички застрахователи, продаващи тази застраховка. Това е особено необходимо в навечерието на масовото стартиране на настъпилите ПТП в случаите, предвидени в ЗДП само с двустранни констативни протоколи. И да се отърсим от илюзиите, че срещу 100 лв. е възможно да се носи рискът за събития, настъпили по тази застраховка у нас и Европейския съюз.

- Ще продължи въпроса за застраховката „Гражданска отговорност“. Съвсем наскоро в мое интервю с г-н Йордан Кифов, изпълнителен директор на ЗД „Бул инс“ АД, той прогнозира сензационно, че „Каско“ посте-



пенно ще изчезне и водеща ще стане застраховката „Гражданска отговорност“. Как приемате вие това му изявление и съгласен ли сте с неговата позиция?

- Частично съм съгласен с хипотезата, развита от г-н Кифов, поради няколко причини. На първо място застрахователният пазар още не е развит - факт е, че 67% от гражданите на РБългария не са сключили никакви застраховки през последните 5 години. И на този неразвит пазар в момента основно се търси „Гражданска отговорност“ на автомобилите, защото е задължителна, и „Каско“. Да не забравяме и имущественото застраховане, но при него търсенето се дължи основно на ръста в ипотечните кредити и изгодните лизингови схеми.

Очакванията на всички нас е покупателната възможност на българина в близките 5 години да се подобри. А българинът е прагматичен и при наличие на финансов възможност ще потърси застрахователна защита на своите имуществени и неимуществени интереси. В един развит застрахователен пазар относителният дял на

лица и др.), които са характерни за застраховката „Каско“, да бъдат предлагани като допълнителни покрития към застраховка „Гражданска отговорност“ на автомобилите. Това също ще допринесе за намаляване на относителния дял на класическата застраховка „Каско“.

- В последно време няколко дружества излязоха с промоционални застраховки, твърде изгодни за своите клиенти. Вие също имате такава, която се отнася до застраховката „Каско“. Бихте ли я представили по-подробно на своите клиенти и на нашите читатели.

- Това, което ЗПАД „ДЗИ - Общо застраховане“ предложи като преференциални условия на пазара по застраховка „Автокаска“, е вече сред нашите клиенти, застрахователни агенти и брокери. Стремехът ни при тяхното изготвяне е да

предложим конкурентни тарифни числа и съответно изгодни условия на ликвидация на настъпилите щети по сключените по тези условия полици.

- Какво още ново ще предложите в своята дейност до края на 2007 г., а и в близкото бъдеще?

- В етап на разработката сме на изцяло нов продукт, който да отговори на новите изисквания и очаквания на пазара, както и на търсенето на нашите настоящи и бъдещи клиенти. Предвиждам той да бъде факт до края на 2007 година.

- Имате ли точна представа за своето място на застрахователния пазар в частта му на автомобилното застраховане? Впрочем какви са целите ви?

- Заемаме първо място по автомобилните застраховки на база реализиран от тях общ премиен приход. И нашата цел е да бъдем първи.

Въпросите зааааа

## КВС ОБЯВЯВА ТЪРГ ЗА ИЗКУПУВАНЕ НА АКЦИИ НА ЗПАД „ДЗИ“



**Брюксел/София**  
На 3 август 2007 г. КВС придобиха 70% от ЗПАД „ДЗИ“ и заявяват твърдо си намерение за по-нататъшно увеличаване на придобития дял. Впоследствие КВС откупи още 15% от акциите на дружеството чрез Българската фондова борса. На 4 септември КВС получи необходимото одобрение от всички регулаторни органи за стартирането на публичен търг за останалите 15% от акциите на ЗПАД „ДЗИ“, българския лидер на пазара на общо- и живото-застраховане.

Публичният търг започна на 5 септември 2007 г. и в продължение на 28 дни ще бъдат откупувани акции на цена от 96,3 евро, която е еквивалентна на цената, изплатена по-рано за 70% от акциите на дружеството. Общата парична равностойност на

15% от акциите възлиза на 40,2 млн. евро.

Благодарение на водещото и дългосрочно присъствие на ЗПАД „ДЗИ“ в страната и силно развитата национална многоканална дистрибуторска мрежа КВС получава уникална възможност да стъпи на българския пазар. ЗПАД „ДЗИ“ е безспорен лидер в общозастрахователния и живото-застрахователния сектор и е утвърдена марка, която постига отличен ръст и добра доходност. Това осигурява възможност на КВС да развива банковото застраховане на напредващия български пазар. КВС реагира навременно на присъединяването на България към Европейския съюз (1 януари 2007 г.) и се превърна в първия белгийски инвеститор в българския финансов сектор.

„ЗАСТРАХОВАТЕЛ ПРЕС“

## Винаги заедно!



В желанието си да бъдем още по-полезни за нашите клиенти и да им предлагаме нови, по-добри продукти, сега ние обединяваме усилията си с КВС group - една от водещите белгийски компании и финансови групи в Европа с пазарна капитализация на стойност 36 милиарда евро.

Заедно правим възможно постигането на още по-голямо развитие и укрепване на ДЗИ, което ще говеде до повече възможности и ползи за нашите клиенти, служители, застрахователни агенти, партньори - за всички.



Ние сме част от КВС group