

# „ФАДАТА“ - ВОДЕЩ ДОСТАВЧИК НА ФИНАНСОВ СОФТУЕР



**А**мериканската консултантска и изследователска група **Celent** класира „**Fadama**“ и нейния продукт **INSIS** на водеща позиция в последното си проучване за доставчиците на финансов софтуер в областта на застраховането. В проучването са включени 38 водещи доставчици на софтуер за застраховане и осигуряване като **SAP, SCS, Accentury, Tata, TIA, Unisys, SSP, FIS (Formula)** и гр. **Celent**, подобно на **Gartner** и **Forrester**, е утвърден анализа-

тена в България и към момента има доминираща позиция на световния пазар. Тя покрива напълно функционалността и бизнес процесите, свързани с живото застраховане, общо застраховане и здравно осигуряване. **Внедрена е в повече от 35 големи компании в цял свят.**

надежден според „Фадата“ подход да се запази бизнеслогиката в базата данни при **INSIS SOA** версията, вместо пренасянето ѝ в приложното ниво. В бъдеще обаче стратегията на компанията включва и възможна миграция от **PL/SQL** код към **Oracle** middleware.

За двете години активно присъствие на международния пазар „Фадата“ е изградила солидна клиентска база, което може да се види от внушителния диаметър на кръга, отговарящ на



**Анри Леви**

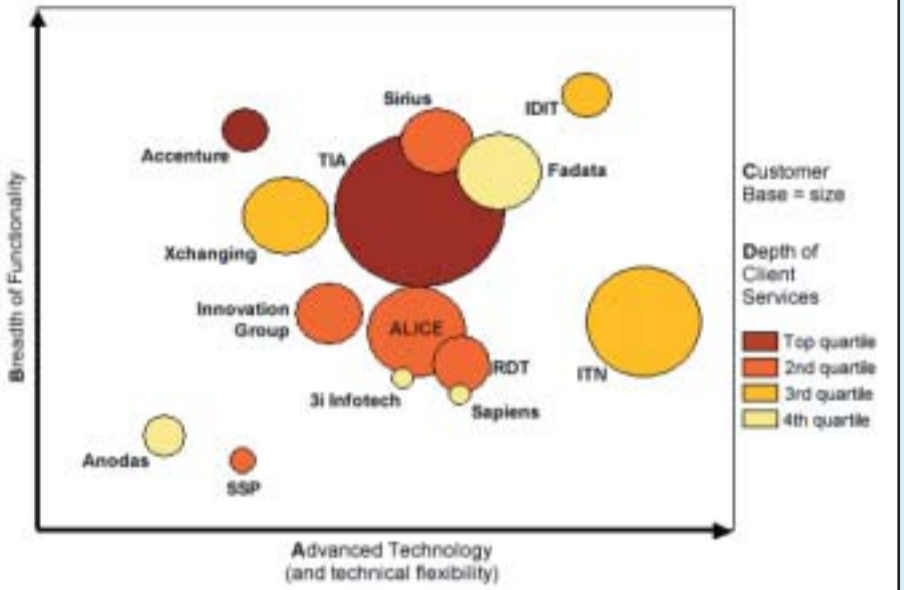
тор, специализиран в областта на проучванията и анализи, който определя тенденциите за развитие на световния пазар. Приложната система **INSIS** е изцяло разрабо-

Проучването е изготвено въз основа на утвърдената **ABCD** методология на **Celent** (A - за иновационни технологии, B - за пълнота на функционалността, C - за клиентска база, и D - за комплексност и качество на услугите). На визуализиращата данните диаграма в анализа се вижда водещата позиция на **INSIS** и „Фадата“ спрямо останалите участници на пазара.

Важно е да се отбележи, че позицията на **INSIS** и „Фадата“ на диаграмата изцяло отговаря на стратегията на компанията за развитие на бизнеса. Намерението на „Фадата“ е да запази **INSIS** като основна система за застрахователните компании без включване на допълнителна функционалност като **CRM, BI, Document management**, които се предлагат като неразделна част от системите на някои други доставчици. Това е и причината **INSIS** и „Фадата“ да не са начело по отношение на параметъра за функционалност. Когато е необходима подобна функционалност, „Фадата“ предлага на своите клиенти интеграция с външни приложения на утвърдени доставчици като **Oracle Siebel CRM, Siebel BI, BI InsFocus, File Net**, което значително повишава качеството на системата и позволява на клиента да използва водещи бизнеспрактики и процедури.

Също така наблюдаваното леко отклонение по отношение на параметъра за иновационна технология е в съответствие с по-сигурния и

**ABCD Vendor View: European General Insurance Policy Admin Systems 2007**



критерий C. Следва да се отбележи обаче, че в конкретното изследване не са попаднали такива европейски страни като Русия и Украйна, където присъствието на „Фадата“ е много силно.

В обобщение бихме искали да отбележим, че включването на **INSIS** и „Фадата“ в проучване на международно утвърден анализатор от ранга на **Celent** е признание за дългогодишните маркетингови и търговски усилия на компанията, както и за стремежа за непрекъснато усъвършенстване на самия продукт **INSIS** с цел постигане на високите изисквания на клиентите на компанията в цял свят.

„ЗАСТРАХОВАТЕЛ ПРЕС“

**ТРЯБВА ВИ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ВСЕКИ НОВ СТРОИТЕЛНО - ИНВЕСТИЦИОНЕН ПРОЕКТ В БЪЛГАРИЯ?**

**WWW.BCC.BG** ДАВА ИНФОРМАЦИЯ И ИЗПРАЩА E-MAIL С ТОЧНИТЕ ДАННИ ЗА ОБЕКТА, ИНВЕСТИТОРА, ПРОЕКТАНТА И СТРОИТЕЛЯ.

**WWW.BCC.BG**

**Бонус\***

1. При плащане на годишен абонамент получавате 2 месеца безплатен достъп!
2. При плащане на шест месечен абонамент получавате 15 дни безплатен достъп!
3. При ползване на комплексна услуга включваща:
  - годишен абонамент за системата BCC.BG
  - рекламен банер на заглавната страница на BCC.BG

Получавате отстъпка до 30% от базовата цена

**www.bcc.bg** Balkan Consultancy Center

**UBV AIG Life**

**“ОББ- Ей Ай Джи Лайф Застрахователно дружество” АД**

**Двойно по-спокойни**

Централен офис: София 1404, бул. "България" 75, тел. +359 2 818 6191, факс + 359 2 818 6201

**ЕВРО И Н С** застрахователно акционерно дружество

1797 София  
бул. Д-р Г. М. Димитров 16  
тел.: 965 15 25  
факс: 965 15 26  
e-mail: office@euroins.com  
www.euroins.bg



**MV Consulting Ltd.**

**Консултации и тренинги в областта на:**

- Професионални умения при продажбата на живото-застрахователни продукти.
- Мотивация, активност, задържане и ефективност при работа с мрежа от посредници в застраховането.
- Умения за презентирание и убеждаване, водене на преговори, работа с възражения.
- Комуникативни умения, ефективно взаимодействие и работа в екип.

Email: [mvc@techno-link.com](mailto:mvc@techno-link.com)  
02/8466359, GSM 088 786 1109  
София 1124, ул. „Мизия“ № 19, ет.1, ап. 3

**Добре дошли в**  
**www.zastrahovatel.com**  
**Вашият компас в застраховането!**

**Санди - недвижими имоти предлага**

- покупка, продажба, отдаване и наемане под наем
- отпускане на ипотечни кредити
- управление на недвижим имот
- пренасяне на дома и офиса, почистване

1202 гр. София, ул. „Белградчик“ №1, ет. 2, офис 3, (непосредствено до Централна автогара), тел: 931 39 66, тел/факс: 931 39 77, 0897/ 87 37 37, sandy\_ni@abv.bg, www.sandi.imot.bg