



Кристина Златарева, управител
на ДЗИ - Главна агенция Пловдив

СЛЕД ПРИВАТИЗАЦИЯТА НА ДЗИ УВЕЛИЧИХМЕ 2 ПЪТИ ПРЕМИЙНИЯ СИ ПРИХОД

- Били сте в ДЗИ и преди, и след приватизацията. Работили сте в различни условия. Има ли разлика след голямата промяна и в какво се състои тя?

- Да, наистина има разлика. Израз на промените е затвърденото лидерско място на ДЗИ на застрахователния пазар у нас - 20,26% дял от пазара на общото застраховане и 30,31% в животозастраховането за 2005 година. Тази лидерска позиция ДЗИ запазва и развива и през 2006 година. Ръководството на дружеството е екип от високо стойностни професионалисти, с ясно изградена стратегия за постигане на поставените цели. Работи се мотивирано. Резултатите са налице - най-голям пазарен дял, високи финансови показатели, изключително доверие в марката ДЗИ от страна на настоящите и потенциални клиенти.

В тази връзка бих искала да кажа, че след приватизацията на ДЗИ от средата на 2002 г. до 2005 г. ДЗИ Главна агенция Пловдив е увеличила 2 пъти обема на премиения си приход.

- Къде получихте първите си уроци по застраховане и кои са най-добрите ви учители, чиито имена никога не можете да забравите?

- Естествено, в ДЗИ. Учила съм се и продължа-



Кристина Златарева е родена в гр. Кърджали през 1958 година.

Завършила е ВИИ „Карл Маркс“ (сега УНСС), специалност „Политикономия“, специализирала е макроикономика в Москва, в НССИ - Програмно осигуряване ЕИТ.

Работила е в ЦНИКА, гр. София, след което последователно в СО „Биомашиностроене“, „Ависта“ ООД, ДЗИ, гр. Пловдив.

Основен принцип, от който се ръководи в живота и в работата си (любима фраза): Ако нямаш хъс, не се захващай!

Семейно положение - омъжена, има чудесен съпруг и две лъчезарни деца - момче и момиче.

амбициозни хора, които не жаят труд и време, за да се развият в съответствие с динамиката на застрахователния пазар.

Не мога да не изразя дълбоката си благодарност за приноса и на всички застрахователни агенти, а те са стотици.

Издавам задоволство от работата си с брокерите, които са представени на пловдивския пазар, между тях има такива, които са в първата 20-ица на общата класация за страната.

На всички пожелавам да са здрави и все така да вършат успешна работа.

- Каква бе за вас 2005 година, какви са резултатите от дейността ви?

- 2005 беше трудна, но успешна година за нас. Главна агенция Плов-

шение към начините за склучването ѝ?

- ЗПАД „ДЗИ Общо застраховане“ е лидер в продажбите на тази застраховка за 2005 година - 64,231млн. лв., както и за първото тримесечие на 2006 година. И това е резултат, постигнат въпреки хаотичния пазар, либерализацията на тарифите по застраховка „Гражданска отговор-



- Не мога да отмина въпроса и към вас - трудно ли е на жената застраховател? Вие как се справяте с голямата си отговорност?

- Дните ми са претрупани с работа. Аз съм работохолик. Отговорен човек съм и обичам да работя със стойностни хора. Не съм безгрешна, но не се страхувам от грешките си, защото всички грешки. Важно е да ги

осъзнаеш, за да не се повтарят. Работа в екип, никога не можеш да успяваш сам. Считам, че е много важно хората в екипа да са открити, да си имат доверие, защото защитават една кауза - тази на ДЗИ.

Вечерите и празниците обаче са само за моето семейство.

- Какви са намеренията ви до края на годината и как ще прекратите прага на 2007 година, когато България вероятно ще влезе в ЕС?

- Предстоят ни трудни времена. Трябва да сме готови за тях.

ДЗИ Главна агенция Пловдив е в позиция на летищ старт за 2007 година в съответствие с динамичното развитие на групата ДЗИ.

- Какво бихте пожелали на себе си, на колегите от екипа ви и на всички от двете застрахователни дружества на Финансова група ДЗИ?

- Пожелавам на всички ни да сме здрави, професионално да работим, да сме амбициозни и консолидирани, за да сме в съответствие с темпа на времето, в което живеем и работим.

Благодаря на в. „Застраховател прес“ за вниманието, което оказва на ЗПАД „Общо застраховане“ Главна агенция Пловдив. Бъдете здрави и успешни.

Въпросите зададе
ПЕТЪР АНДАСАРОВ



вам да се уча от всички колеги, с които съм работила и продължавам да работя. Застрахователната практика е многообразна, изисква се много труд и ако нямаш хъс, по-добре не се захващай.

- Моля ви да представите екипа, с който работите тук в Главна агенция и на офисите във вашия район.

- Екипът на Главна агенция Пловдив е от 32 човека и обхваща работата ни в градовете Пловдив, Карлово, Калофер, Асеновград, Първомай, Раковски. Това не са просто служители, които работят по осем часа на ден. Това са както опитни експерти, така и млади и

див е втората по обем и премиен приход агенция в системата на ДЗИ - с ръст 31% над средния за дружеството (28%) спрямо предходната година. Тази тенденция запазваме и досега.

- Как работите по така нашумялата задължителна застраховка „Гражданска отговорност“ и какво е вашето отно-

