



КОЛЕДНИЯТ СЕМИНАР НА „ЕВРО ГАРАНТ-БЪЛГАРИЯ“ - ОБУЧЕНИЕ ЗА УСПЕШНИ ХОРА В УСПЕШНА ФИРМА

На 9 и 10 декември в курорта Боровец мениджъри, консултантите от цялата страна, както и партньори в бизнеса на застрахователния брокер „Евро Гарант“ се събраха на поредния учебен семинар. За два дни бяха изнесени 8 лекции по теми, изясняващи как се печели от застрахователно-брокерския бизнес, какъв е пътят към кариерата на консултанта, представяне на застрахователни и финансови програми и продукти, администриране на документи, образование във фирмата, развитие на собствен бизнес. На семинара присъстваха **Величко Дончев**, директор на „Евро Гарант“, **Мария Иванова**, управител на фирмата, и директори на структури като **Огнян Пачев**, **Иван Петков**, структурни ръководители от Варна, Плевен, Банско, Самоков и София, партньори от фирма „Лега роял“ с управител **Бисерка Маринова** и от фирма „Суис Инвестмънт - АГ“ с административен директор **Иван Игнев**, както и председателят на Сдружението на българите в Сърбия **Небойша Иванов**. В делова и приятелска атмосфера хората обменяха както теоретически, така и практически познания и опит. Бяха излъчени отличните консултантите на 2005 година. А вечерта в ресторанта на хотел „Самоков“ севихи коледен купон - с много настроение, музика, танци, отбрана кухня и напитки, и традиционната празнична томбола с много подаръци за късметливите.

„Печелят тези, които не се оставят съдбата да ги носи на ръце, а поемат съдбата си в свои ръце - това каза инж. **Величко Дончев**, директор на фирма „Евро Гарант“, при откриване на тренинг-семинара. - Целта на семинара е да обучим хората, които искат да направят собствен бизнес, да станат успешни консултанти в една успешна фирма. Искаме заедно с тях да определим една цел, която ще гонят и постигнат в следващите месеци и години.“

Все пак г-н Дончев не скри, че само десет на сто от всички начинаещи консултанти успяват да проявят воля, талант и упоритост, за да започнат солиден собствен бизнес. Именно това е сегментът, към който фирма „Евро Гарант“ насочва своето внимание и обучение. А то не е малко - множество семинари в България, езиково обучение в англоезична държава, директорски семинари и накрая диплома по маркетинг и мениджмънт, валидна навсякъде в света. Фирмата предлага и социална програма с рискови покрития при смърт и трайна нетрудоспособност за консултантите, издигнали се над пета позиция в йерархията.

В развитите европейски държави пенсионната възраст е различна: в Дания - 67 години; в Германия - 65; в Испания - 65; в Португалия жените - 62 г., мъжете - 65 г.; в България - жените на 58 г., мъжете на 63 години. Тенденцията е към увеличаване на работоспособната възраст. Всички тези данни бяха изнесени в лекцията на Величко Дончев, който мотивира много добре своите изводи, че е необходимо хората да мислят отрано за своите старини, а докато са млади, да правят собствен бизнес. Той предс-

тави на вниманието на аудиторията продуктите, които фирма „Евро Гарант“ с помощта на своите консултанти продава. Фирмата е основен посредник на ЗАД „Граве-България“ и предлага такива уникални продукти, като валутно-спестовна програма



с допълнителна пенсия, която покрива рискове трайна инвалидност и смърт; животоосигурителни програми; нова прог-

- администрацията на документи за работа във фирмата;
- образование във фирмата.

На семинара бе представен и нов продукт, който ще бъде продаван от консултантите на „Евро Гарант“ съвместно с авторите му от „Suis investment“ AG. Административният директор на фирмата Иван Игнев направи кратък исторически преглед на финансовите пазари, разказа същността на „Мултилевъл-системата“ и представи новата „Валутно-спестовна програма с дългосрочен план“. Същността на програмата е движение на инвестициите на световните борси, като очакваната доходност от тези операции за година е от 10 до 40 процента. Възможната загуба обаче при тази спекулативна и рискова търговия е до 30% от марджин-депозита.

В СЪБОТНАТА ПРАЗНИЧНА ВЕЧЕР С МУЗИКА, ТАНЦИ, ТОМБОЛИ, ИГРИ И МНОГО НАСТРОЕНИЕ БРОКЕРИТЕ ОТБЕЛЯЗАХА ОЩЕ ЕДНА УСПЕШНА ГОДИНА

„Искам да открия тази празнична вечер и да пожела много успехи на всички тук присъстващи директори на структури, колеги, нови консултанти и приятели“ - обяви директорът на „Евро Гарант“ **Величко Дончев**. Към неговото пожелание се присъедини и **Мария Иванова**, управител на фирмата, като обяви началото на коледните празници и изрази своята радост за това, че вече се оформя семейството на „Евро Гарант“ и пожела здраве, лично и професионално щастие на всички консултанти. Беше обявен и най-успешният консултант за 2005 г. **Северина Ма-**



рина, която взе голямата награда „Златната купа“ на фирмата, след като 3 последователни месеца консултантката е на първо място по финансови резултати. „Феерия във Виена по Коледа“ беше другата ѝ награда, за това, че още през първия ден от своята работа като консултант е сключила първия си консултантски договор.

С управителя на фирмата Мария Иванова разговаряхме в една от почивките на семинара

- Г-жо Иванова, какво е новото лице на „Евро Гарант-България“?

- Може би по-точно ще бъде, ако говорим за това, какво още сме прибавили към основната дейност на „Евро-Гарант БГ“.

Известно е, че „Евро Гарант“ не е ново име на застрахователния пазар, а приемник на най-доброто от водещите европейски маклери в областта на животозастраховането и дългосрочните програми с валутно-спестовен характер. Основното ядро на консултантския състав във фирмата е в този бизнес вече повече от 16 години. Нашата цел е да изградим „успешни консултанти в една успешна фирма“. Към това са насочени главно нашите усилия.

„Евро Гарант“ е отворена система. Ние не робуваме на догми и правила, наложени в резултат на едностранно приемане на реалната ситуация на нашия пазар. Стремим се да навлезем в бъдещето на този бизнес, да прогнозираме промените, които неминуемо ще настъпят, и в този смисъл да гарантираме сигурност на нашите консултанти.

Ръководството на „Евро Гарант“ провежда нестандартна продажбена политика. Непрекъснато разширяваме гамата от предлаганите продукти на нашия пазар. От м. октомври предлагаме и чисто финансов продукт, нещо съвсем ново за нашия пазар.

Стратегически наши партньори остават водещите застрахователни компании в областта на животозастраховането и общото застраховане.

- С какво настроение и резултати приключват 2005?
- За резултатите ще говорим следващия месец. Сега искаме да споделим радостта си от завършването на новия ни офис в центъра на София. Убедени сме, че творческата обстановка в него ще се отрази и на резултатите в нашата работа. Имаме редица идеи за ефективно използване на офиса и условията, които ни се предлагат в него.

Що се отнася до настроението, естествено е на такъв празник то да бъде празнично, с много тостове и танци. Оказа се, както виждате в залата, че нашите консултанти умеят не само да работят добре, но и да се веселят.

- Какъв е броят на консултантите в „Евро Гарант“?
- Броят на консултантите в „Евро Гарант“ ние разглеждаме по два начина: чисто статистически или по-точно колко консултанти са преминали съответното обучение при нас и втората група на „златотърсачите“ - тези от тях, които работят и непрекъснато мислят как да увеличат своята продукция. Това са истинските носители на успеха във фирмата.

- Какво ново да очакват клиентите на „Евро Гарант“ от началото на новата 2006 година?

- Имаме готовност да въведем още два нови продукта от м. януари, но допълнително ще се реши дали това е най-подходящият момент. Богатството на застрахователни продукти, от една страна, дава по-голям избор за клиента, но от друга страна, затруднява консултантите ни. Въвеждането на нови продукти ще става постепенно.

- Смятате ли, че новите постановки в Кодекса за застраховане, който наскоро бе приет, ще затруднят по някакъв начин работата на вашата фирма?

- Дали ще повлияе върху дейността на застрахователните посредници току-що приетият Кодекс за застраховане, не мога да коментирам сега. Бих искала да се запозная добре със съдържанието му и едва тогава бих изразила мнение. Надявам се в някоя от следващите ни срещи да отговоря и на този въпрос.

