

Цветанка Крумова, изпълнителен директор на ЗПАД „Армеец“

ПОСТИГНАХМЕ УСТОЙЧИВА ДИНАМИКА В РАЗВИТИЕТО НА КОМПАНИЯТА

- С какво настроение посрещнахте новата 2008 година, чийто праг прекрчихме наскоро?

- В „Армеец“ посрещнахме новата година с прекрасно настроение и оптимизъм, тъй като изминалата 2007 година беше поредната успешна година, в която успяхме да продължим динамичното си развитие и да осъществим целите си.

- **Имате основание вие заедно с мениджмънта и екипа на ЗПАД „Армеец“ да сте радостни и с оптимизъм да продължите успешния път през тази година. Дружеството се радваше на богата и разностранна дейност, на висок ръст в своето развитие и на много добро място в класирането на застрахователния пазар. Но най-добре е да попитам вас кои са основните завоевания на дружеството и по кои показатели, макар че нямате окончателни данни за 2007 година.**

- Като цяло премиерният приход ще надхвърли значително 80 млн., което беше прогнозата ни. Пазарният дял през годината беше около 7 %, което се надявам, че ще запазим и в годишните резултати при 5,46% за 2006 г. За мен е много важен фактът, че запазим водещите си позиции в автомобилно-



то застраховане и че постигнахме значителен ръст в имущественото застраховане. Дружеството ни е лидер в застраховките на летателни апарати и свързаните отговорности не само по премиен приход, но поради факта, че наши клиенти са над 50% от лицензираните превозвачи и други авиационни оператори в страната. Традиционно сме сред първите три компании при застраховките „Злополука“ и „Помощ при пътуване“. Динамичното развитие в застрахователната

дейност заедно с добрите показатели за финансовото състояние и инвестиционната дейност на компанията беше отразено и в актуализацията на кредитния ни рейтинг от БАКР, който беше повишен от ВВ+ на iBBB- (перспектива: стабилен).

- Кой въпреки бе най-големият успех и ви донесе най-голяма радост?

- Това, че постигнахме устойчива динамика в развитието на компанията, като продължаваме да реализираме ръст значително по-висок от пазарния. При пазарен дял от 1%-2% тази задача е изпълнима, но с увеличаването на пазарния дял става все по-трудна.

- И ще ви помоля да отбележите новите моменти в работата на дружеството, като имате предвид продуктовете ви политика и инициативи, характерни само за ЗПАД „Армеец“.

- Ние внимателно следим промените в законодателството и другите условия за извършване на дейност от стопанските субекти и изискванията на клиентите, които

налагат нови продукти в застраховането. Същевременно се стремим да запазим относително консервативна продуктова структура чрез продукти, които по традиция формират основна част от премиерния приход на дружеството, предлагайки както нови продукти, така и допълнителни продукти и услуги към съществуващите. Един пример за това са новите ни продукти в областта на „Каско“ застраховането: „Каско удължена гаранция“ и „Каско Плюс“, което представлява развитие на идеите за преференциални условия за нашите клиенти, заложили в системите „Бонус-Лоялен клиент“ и „Преференциален клиент“, които наложихме през предходната година.

- Предпочетохте преди време ЗПАД „Армеец“, сега доволна ли сте от своя избор и какво е самочувствието ви тук?

- В „Армеец“ има изграден един прекрасен екип, с който е удоволствие да се работи и да поемаме предизвикателствата на този не лек бизнес и да вървим заедно напред всички - от Централно управление, и от агенциите ни в страната.

- Няма да отмина въпроса за задължителната застраховка „Гражданска отговорност“, която продължава да всява смут и сред застрахователи, и сред клиенти. Продължава и разнобойта между застрахователите по отношение на цената на полицата в различните застрахователни дружества. Защо според вас все още няма поне единодействие на пазара по тази застраховка и как би се постигнало то?

- След проведените в края на 2007 г. срещи в АБЗ има основание за оптимизъм, макар

и умерен. Мисля, че всички вече осъзнават необходимостта от стабилност на пазара като цяло, чрез която да се осигури нормалното му развитие в дългосрочен план.

- Вие смятате ли, че е необходим меморандум за нея и изобщо трябва ли да се постига общо становище в това отношение?

- Ние подкрепихме принципно идеята за предприемане на общи мерки за стабилизиране на пазара и избягване на неволяната конкуренция по застраховката „Гражданска отговорност“ на автомобилистите. Същевременно считаме, че тази идея може да бъде реализирана само при наличие на единомислие и съгласие на всички участници и при спазване на всички законови изисквания.

- И така - годината започна. Какво очаквате от нея преди всичко в личен план, а и за ЗПАД „Армеец“, дружеството, с което свързахте съдбата си и работите всеотдайно за него?

- В компанията плановите ни за тази година са свързани със запазване на динамичните темпове на растеж и развитие на марката „Армеец“. Да подготвим успешното представяне на „Армеец“ като публична компания.

- И ако ми позволите да ви попитам - какво си пожелавате в новогодишната нощ?

- На себе си и на близките си - преди всичко здраве. Мир и любов за всички!

- Ако бихте отправили обръщение към колегите си от дружеството и от бранша, кои ще са вашите думи към тях?

- Да работим за добрите идеи, които ни обединяват.

Въпросите заглава ПЕТЪР АНДАСАРОВ



ЗАСТРАХОВАТЕЛНО И ПРЕЗАСТРАХОВАТЕЛНО АКЦИОНЕРНО ДРУЖЕСТВО
Армеец АД

1000 София, ул. „Ст. Караджа“ 2,
тел./факс: (02) 981 13 40; 981 13 69; 987 06 61
e-mail: office@armeeec.bg www.armeeec.bg

Петър Андасаров, директор на в. „Застраховател прес“

НЯМАМЕ ДРУГА СЪДБА ОСВЕН ТАЗИ - ДА ВЪРВИМ ЗАЕДНО ПО НОВИТЕ НАШИ И ЕВРОПЕЙСКИ ПЪТИЩА

(Продължава от стр. 2)

Ето го и предизвикателството за в. „Застраховател прес“, за нас. Казахме ви миналата година, че и ние погледнахме извън пределите на родината ни, и нас ни видяха и ни четат в страни от европейското семейство. Но главната ни задача ще е да го развучаем по-отблизо този подреден застрахователен пазар във всяка от страните на Европейския съюз и най-вече да се запознаем с всичко, което правят и ще вършат българските застрахователи на тези пазари. С други думи - ние нямаме друга съдба освен тази - да вървим заедно по новите наши и европейски пътища. Защото след пионерите ще тръгнат и други.

Разбира се, че стават интересни неща на българския застрахователен пазар. Вестник „Застраховател прес“ продължава да изпълнява своята мисия - да улавя всичко, което се случва на този пазар, да измерва неговия ръст и ръста на всяко застрахователно дружество, на застрахователните брокери и агенти. Да е биограф на всички тях и историограф

на съвременното българско застраховане. Най-изтъкнатите, най-заслужилите, с най-голям принос за неговото развитие вече населиха близо 700-те страници на уникалната книга „Строители на съвременното българско застраховане“, която бе посрещната с изключителен интерес и вече е на изчерпване. Редакцията на в. „Застраховател прес“ започна подготовката на ново нейно издание, представяйки в страницата си „Галерия „Застраховател“ по- и най-млади заслужили застрахователи. Ще присътим към подготовката и издаването на още една много интересна книга - „Жените в застраховането“. Но наше основно задължение е да останем верни на думата, която сме ви дали в първия брой на вестника от 24 март 1994 година и която не забравяме никога - да вървим рамо до рамо с вас, да следваме вашия пулс и пулса на застрахователния пазар, правдиво и честно да предаваме този пулс



чрез страниците на „Застраховател прес“ на поколенията след вас. Една от нашите гордости е, че винаги сме силно привързани към голямото дело, което сътворявате, че ви даряваме своята добронамереност и почитност. Защото иначе едва ли бихте наричали това

близо 14-годишно специализирано издание за застраховане и осигуряване „Нашият вестник“! Тогава - посрещайте всеки негов брой с „Добре дошъл“, пожелавайте си да сме все така необходимите верни приятели. А той не ще се отдели от вас, ще ви следва по родните и чуждестранни пътища на европейското застрахователно и осигурително пространство. И никога няма да ви изневери!



VICTORIA
FATA Insurance

www.victoria-insbg.com

САНДИ

недвижими имоти

предлага

- покупка, рогажба, отдаване и наемане под наем
- отпускане на ипотечни кредити
- управление на недвижим имот
- пренасяне на дома и офиса, почистване

1202 гр. София,
ул. „Белоградчик“ №1,
ет. 2, офис 3,
(непосредствено до Централна автогара),
тел: 931 39 66,
тел/факс: 931 39 77,
0897/ 87 37 37,
sandy_ni@abv.bg,
www.sandi.imot.bg