

ИЛДА ПАВЛОВА, директор
„Търговски мрежи и продажби“ в „HDI Застраховане“

КОМБИНИРАНА ЗАСТРАХОВКА „ДОМАШНО ИМУЩЕСТВО И ЗЛОПОЛУКА“ ГАРАНТИРА ФИНАНСОВА ОБЕЗПЕЧЕНОСТ НА ВСИЧКИ СОБСТВЕНИЦИ НА АПАРТАМЕНТИ И КЪЦИ

- Г-жо Павлова, какво представлява новият продукт „Домашно имущество и злополука“?

- Чрез новата визия на обновения застрахователен продукт „Домашно имущество и злополука“ и възможност за избор от клиента на широк диапазон от рискове „HDI Застраховане“ предлага на своите клиенти да застраховат личното си недвижимо и движимо домашно имущество на реални стойности, за да бъдат адекватно обезщетени в случай на застрахователно събитие. Освен своето имущество клиентът може да застрахова себе си и членовете на своето семейство за събития вследствие на битова злополука.

- А какви са общите условия по него, какви рискове покрива?

- Застраховката на домашно имущество покрива щети вследствие на:

- пожар, включително последиците от неговото гасене, експлозия, имплозия, удар от мълния, сблъсък и/или падане на пилотирано летателно тяло, негови части или товар;
- природни бедствия - буря, градушка, наводнение; земетресение;
- късо съединение и токов удар;
- измокряне в резултат на авария на ВиК и от забравени кранове;
- естествено натрупване на сняг и лед;
- кражба чрез взлом и/или техническо средство;
- вандализъм;
- разбиване, счупване или повреда на прозорци и други остъкления по фасадата на сградата, причинени от трети лица.

Застрахователното покритие се избира, като рискът „Пожар“ е задължителен. При желание на клиента се покрива рискът „Гражданска отговорност към трети лица“.

По раздел „Злополука“ се покриват смърт и трайно намалена работоспособност вследствие на битова злополука.

- В какви срокове се сключва застраховката?

- Застраховката се сключва стандартно за срок от дванадесет месеца, но при желание от страна на клиента



този срок може да бъде и по-кратък, но не по-малко от три месеца.

- Какво е новото при нея - новите ѝ предимства пред традиционния продукт?

- В обхвата на застрахователно покритие са включени най-често търсените рискове, в т.ч. „късо съединение и токов удар“ и „кражба чрез техническо средство“.

- Какви са застрахователните суми, които се предвиждат - в какви лимити?

- Застрахователните суми се определят на базата на действителна или възстановителна стойност на застрахованото имущество. Единствено рискът „Гражданска отговорност към трети лица“ е лимитиран до определена сума. За застрахователните суми по раздел „Злополука“ минималната застрахователна сума е 500 лв.

- За какви клиенти е предназначена застраховката - преобладаващо за отделни физически ли-

ца, малки и средни фирми или за корпоративни клиенти?

- Това си личи от нейното наименование - „Домашно имущество и злополука“ е предназначена само за потребностите на физически лица.

- Имате ли впечатление дали на пазара се предлага подобна на тази застраховка?

- Точно в този формат не се предлага - избор на застрахователно покритие и застрахователни суми, които не са лимитирани от застрахователя.

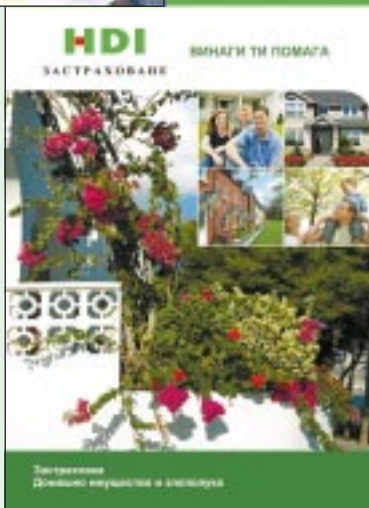
- Очаквате ли, че този продукт ще се търси и купува масово, или е за по-ограничен кръг хора?

- Ще се повтори отново, че предназначението на застрахователния продукт „Домашно имущество и злополука“ е да гарантира финансова обезпеченост при настъпване на неочаквани и неблагоприятни събития с имуществото на физическите лица, а в тази група на практика попадат всички собственици на апартаменти и къщи. За съжаление не мога да твърдя, че има имуществена застраховка, която се търси и купува масово, но от средата на месец февруари тази година, откакто се предлага „Домашно имущество и злополука“, вече има над 300 броя сключени полици.

- Каква е тарифната ви политика и какви са конкретните премии по застраховката - минимални и максимални?

- Минималната застрахователна премия е 10 лв., а максималната зависи от застрахователните суми и избраните застрахователни покрития.

Въпросите зададе
ИЛЕАНА СТОЯНОВА



INTERAMERICAN BULGARIA

ЧЛЕН НА EUREKO GROUP

Във връзка с разширяване на дейността си „Интерамерикан България“ ЗЕАД търси високо мотивирани личности за работа на следните позиции:

МЕНИДЖЪР „РАЗВИТИЕ АГЕНЦИИ И АГЕНТСКА МРЕЖА“

Основни задължения на кандидата:

- Да разширява мрежата от агенции на „Интерамерикан България“ ЗЕАД на територията на страната в съответствие с бизнес плана на компанията;
- Да контролира и координира дейността на директорите на агенциите на територията на страната;
- Да организира и ръководи процеса по обслужване на агенциите на „Интерамерикан България“ ЗЕАД;
- Да структурира процеса по набиране на нови агенти, както и да ръководи процеса по тяхното обучение и контрол.

Компанията предлага:

- Възнаграждение в съответствие с квалификацията;
- Добра работна среда;
- Специализирано обучение;
- Възможност за професионално израстване в международна компания.

Изисквания към длъжността:

- ✓ завършено висше образование (магистърска степен в областта на стопанско-управление ще бъде считана за преимущество);
- ✓ опит в заемането на подобна длъжност в сектора на финансовите услуги или търговията с бързооборотни стоки;
- ✓ опит в застраховането ще бъде считан за преимущество;
- ✓ доказани умения в областта на развитието на агентски/дистрибуторски мрежи;
- ✓ изявиени комуникативни способности и харизматично присъствие;
- ✓ умения за работа в екип във високо динамична среда;
- ✓ отлично владение на английски език - писмено и говоримо;
- ✓ компютърна грамотност;
- ✓ шофьорска книжка и готовност за чести бизнес пътувания.

МЕНИДЖЪР „КЛЮЧОВИ КЛИЕНТИ“

Основни задължения на кандидата:

- Да структурира и ръководи процеса по сегментиране и привличане на корпоративни клиенти с цел увеличаване на продажбените активности на компанията;
- Да изготвя и предлага на корпоративните клиенти на компанията комплексни застрахователни решения, съобразени с техните специфични нужди и изисквания;
- Да развива и ръководи дистрибуцията на предлаганите от компанията продукти чрез застрахователни брокери;
- Да развива и ръководи отношенията между компанията и финансови институции.

Компанията предлага:

- Възнаграждение в съответствие с квалификацията;
- Добра работна среда;
- Специализирано обучение;
- Възможност за професионално израстване в международна компания.

Изисквания към длъжността:

- ✓ завършено висше образование;
- ✓ минимум 3 години опит в застраховането;
- ✓ опит в заемането на подобна длъжност в застрахователния бранш ще бъде считан за преимущество;
- ✓ добри комуникативни способности;
- ✓ умения за работа в екип във високо динамична среда;
- ✓ отлично владение на английски език - писмено и говоримо;
- ✓ компютърна грамотност;
- ✓ шофьорска книжка.

Моля, изпращайте вашите автобиография и мотивационно писмо, вкл. телефони за контакт, на английски език, на адрес:
София 1000, пл. „Света Неделя“ № 16, етаж 5
или на имейл marina_sales@interamerican.bg
Дружеството гарантира конфиденциалност на получената информация.
Ограничен брой кандидати ще бъдат поканени на събеседване.



ЕВРО
ИНС
застрахователно
акционерно
дружество

1797 София
бул. Д-р Г. М. Димитров 16
тел.: 965 15 25
факс: 965 15 26
e-mail: office@euroins.com
www.euroins.bg

Добре дошли в
www.zastrahovatel.com
Вашият компас
в застраховането!



ТРЯБВА ВИ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ВСЕКИ НОВ СТРОИТЕЛНО - ИНВЕСТИЦИОНЕН ПРОЕКТ В БЪЛГАРИЯ?

WWW.BCC.BG ДАВА ИНФОРМАЦИЯ И ИЗПРАЩА E-MAIL С ТОЧНИТЕ ДАННИ ЗА ОБЕКТА, ИНВЕСТИТОРА, ПРОЕКТАНТА И СТРОИТЕЛЯ.

WWW.BCC.BG

- Бонус*
1. При плащане на годишен абонамент получавате 2 месеца безплатен достъп!
 2. При плащане на шест месечен абонамент получавате 15 дни безплатен достъп!
 3. При ползване на комплексна услуга включваща:
 - годишен абонамент за системата BCC.BG
 - рекламен банер на главната страница на BCC.BG
- Получавате отстъпка до 30% от базовата цена

www.bcc.bg
The first construction-investment information pool
Строително-инвестиционен информационен пул

Balkan Consultancy Center



“ОББ- Ей Ай Джи Лайф
Застрахователно дружество” АД
Двойно по-спокойни

Централен офис: София 1404, бул. „България“ 75,
тел. +359 2 818 6191, факс + 359 2 818 6201