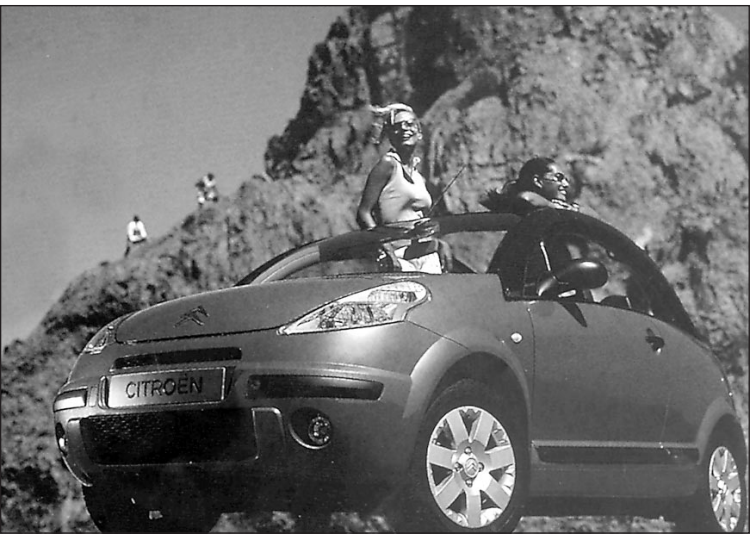


ТЕМА НА БРОЯ

## ПЪЛНА ЗАСТРАХОВКА СЕ КУПУВА САМО ЗА НОВИТЕ АВТОМОБИЛИ



(Продължава от стр. 7)

### ТАРИФА В ЗАВИСИМОСТ ОТ ДАТАТА НА ПРОИЗВОДСТВОТО НА АВТОМОБИЛИ И БОНУСИ КЪМ ТЯХ

#### ● ЗАД „Евро инс“

- ✓ до 8 години от датата на производство - 6.7% от застрахователната сума
- ✓ от 8 до 12 години - 8.5% от застрахователната сума
- ✓ над 12 години - 10.5% от застрахователната сума

\* За всяка застрахователна година намалението е 10%, като за шест и повече застрахователни години без щети намалението е 60% от премията. Застрахованият не губи право на намаление в случаите, когато е получил обезщетение за щети, причинени от известно виновно трето лице.

#### ● ЗПД „Витоша“ АД

- ✓ за нови автомобили - 7% от застрахователната сума
- ✓ до 7 години от датата на производството - 8% от застрахователната сума
- ✓ от 7 до 12 години - 9% от застрахователната сума
- ✓ над 12 години - 12% от застрахователната сума

\* Тази тарифа е ориентировъчна, като годините може да не се взимат под внимание, когато става дума за рисков клас автомобили, предвидени са и бонуси при подновяване на застраховката за следващ едногодишен период при липса на щети. При подновяване на застраховката за първата година отстъпката от цената е 10%, за втората - 20%, за третата - 30%, за четвъртата - 40%, за петата и следващите години - 50 на сто.

#### ● „ДЗИ-Общо застраховане“ АД

- ✓ за автомобили на възраст до 3 (вкл.) години тарифата е от 5.9% от застрахователната сума до 7.7% от застрахователната сума (50% - 100% завишение за таксите в зависимост от региона на управление)
- ✓ над 3 до 10 години - от 6.5% до 7.9% от застрахователната сума
- ✓ над 10 години - от 7.8% до 9.5% от застрахователната сума

\* Лимитите са определени в зависимост от това дали се застрахова само един автомобил, дали застрахованият има бонуси, дали има и други застраховки в компанията.

Бонуси - отстъпка от премията ползва клиент, който в продължение на срока на застраховката не е получавал обезщетение и не е предявявал претенция за такова. На втората поредна година при подновяване на полицата отстъпката е 10% от цената, на третата - 20%, на четвъртата - 30%, на петата и над нея - 40 на сто.

#### ● ЗПАД „Алианс България“

Тарифните ставки се договарят с дилърите и лизингодателите на база на статистиката на компанията. Тарифите се движат различно - ако клиент е бил застрахован близо 5 години и не е имал щети, той всяка година получава бонус - отстъпка от цената 10% и на петата година може да плати 60 на сто от действащата тарифа за този тип автомобил. Има тарифни ставки от порядъка на 3% от застрахователната сума, а също и тарифни ставки от порядъка на 8% и 10% от застрахователната сума в зависимост от рисковете и териториалния обхват на застраховката и дали има инсталирани средства за допълнителна защита.

При групови клиенти с над 10 застраховани автомобили се правят отстъпки от brutната застрахователна премия до 10 на сто.

ИЛЕАНА СТОЯНОВА

ПО СВЕТА

## ДАНЪЧНИ ПРЕФЕРЕНЦИИ В ЖИВОТОЗАСТРАХОВАНЕТО В СТРАНИТЕ ОТ ЕВРОПЕЙСКИЯ СЪЮЗ

### ● Данъчните преференции са стимул за социалната роля на животозастраховането

Общо правило в страните от Европейския съюз е признаването на застрахователните премии за общественонеобходими разходи и включването им в пълен обем в състава на разходите на застрахователите - юридически лица.

Въпреки всичко в болшинството от страните застрахователните вноски в сектора „Общо застраховане“ за разлика от „Живото застраховане“ не се изключват от данъчнооблагаемия доход на гражданите.

По друг начин се регулира определянето на облагаемата база за гражданите при плащане на застрахователните вноски по договорите за застраховки „Живот“ и пенсионно застраховане. Така например в Германия от данъчнооблагаемата база се изключват вноските по здравно застраховане, застраховките „Злополука“ и „Гражданска отговорност“; от застраховките „Живот“ - изплащанията в случай на смърт; от застраховките „Живот“ с изплащане на ануитет, ако срокът на действие на договора превишава 12 години и е в рамките на сумата, определена от законодателството.

В страните от ЕС като цяло липсва системен подход за класификация на видовете застраховане, вноските по които могат да намалят данъчнооблагаемата база за изчисляване подоходния данък на гражданите. Все пак могат да се направят някои общи изводи за тенденциите, които съществуват в страните от ЕС по отношение облагането върху застрахователните вноски по договорите за дългосрочните застраховки „Живот“.

Дългосрочните застраховки „Живот“ се разглеждат като форма за обезпечаване имуществените интереси на гражданите по време на старост, затова спестяванията по тези застраховки имат важ-

но социално значение и в повечето страни държавата поощрява гражданите към спестявания чрез застраховки „Живот“ или чрез пенсионни застраховки. Така именно стимул се явява възможността за намаляване на данъчнооблагаемата база при заплащане подоходния данък на гражданите в зависимост от величината на застрахователните вноски. Данъчните отстъпки важат най-вече за дългосрочните застрахователни договори със срок над 10 години.



Следва да се обърне внимание на това, че през последните години в някои страни на ЕС бяха внесени изменения в законодателството по отстраняване на различията в данъчния режим, отнасящи се до застраховките „Живот“, сключвани от местни и чуждестранни застрахователи. Това се отнася преди всичко за Швеция. Въпреки всичко в отделните страни различията в данъчните режими по отношение на застраховането остават. Например във Франция и Белгия при сключване на договор за доброволно медицинско застраховане и застраховане „Живот“ съществуват определени данъчни облекчения в полза на застрахователните дружества и на пенсионните фондове.

Макар застрахователните

организации в страните на ЕС да не заплащат Данък добавена стойност, в много страни на Европа застрахователните вноски са обект на специален данък - данък върху застрахователните премии, който по своята природа и форма е доста сходен с данъка върху оборота. В повечето страни от ЕС застраховките „Живот“ не се облагат с данък върху застрахователна премия. Изключение правят Италия, Австрия и Швейцария, където този данък е задължителен и варира в рамките на 2%-4%. Във Франция пък данък върху премията се заплаща само при покриване на рисковете „Инвалидност“ и „Нещастен случай“.

Данъците могат да изправят на крака или да съспят животозастраховането. По този въпрос застрахователите във всички страни са единодушни. Данъчни преференции съществуват в почти всички страни и макар и неунифицирани поради различията във финансовото право, данъчната политика и различната степен на застрахователно развитие, те имат важно икономическо и социално значение. Живото застрахователните дружества са едни от най-големите инвеститори във всички страни от Европейския съюз. Натрупаните резерви в животозастраховането се инвестират в държавно гарантирани ценни книжа, в банкови депозити и в други инструменти, стимулиращи развитието на икономиката. От друга страна, спестяванията чрез застраховки „Живот“ и пенсионни застраховки дават възможност за осигуряване на по-добър начин на живот и по-голяма сигурност в бъдещето, затова те имат важно социално значение.

Материалите подготви  
МАРИЕТА ФИРКОВА

На стр. 17 - подробно  
за данъчните облекчения  
в ЕС

### ЗАЕДНО КЪМ ЕВРОПЕЙСКИЯ МОДЕЛ

## ЗА ГАРАНТИРАНЕ СИГУРНОСТТА НА КЛИЕНТИТЕ НА ЗАСТРАХОВАТЕЛНИТЕ ДРУЖЕСТВА И ЧАСТНИТЕ ОХРАНИТЕЛНИ ФИРМИ

(Продължава от стр. 2)

Даниела Конова изтъкна голямото значение на сътрудничеството в тези времена с много предизвикателства, което е европейска практика. А Людмил Маринчевски сподели, че сам е изпитал голямата полза от добрите взаимоотношения и тесните взаимодействия между застрахователни дружества и охранителни фирми като управляващ директор на „Група 4 Секюритас (България)“ ООД, преименувана вече на „Група 4 Секюрикор“ - световен лидер на охранителния пазар.

Взаимодействието според г-жа Конова е съвсем наложително поради факта, че в закона, в случая в Кодекса за застраховане, е казано, че застрахователите нямат право да извършват друга дейност освен застрахователна. Така че те не могат без охранителните фирми. Председателят на УС на НАФ-

ТСО конкретизира и това, че когато застрахователят сключва договор и прави оценка на риска на даден свой потенциален клиент, той отчита и коя фирма работи с него. И не са редки случаите, когато се стига до сериозни отстъпки. Това е факт, потвърди г-жа Конова, защото в оценката на риска влиза и това кой наистина извършва охранителната дейност, какъв авторитет има съответната фирма.

Двете страни разговаряха и за своите сайтове и се споразумяха да си препращат редовно най-важната информация. След подписването на декларацията НАФТСО ще бъде включен към партньорите в сайта на АБЗ. Целта е двете асоциации да са напълно информирани за своите дейности и да работят ефективно за постигането на общите цели.

„ЗАСТРАХОВАТЕЛ“