

Евроинтеграция

# ФИНАНСОВИТЕ МОДЕЛИ НА ЕВРОПЕЙСКИТЕ ЗДРАВНИ СИСТЕМИ

## ● Австрия

Финансирането става чрез вноски на членуващите в здравноосигурителните каси (59%), данъци (24%), частно осигуряване (7.5%). Делът на допълнителното пряко заплащане за здравни услуги е 14%. Вноските се плащат порвно от работодатели и служители и варират между 6% и 8.5% в различните каси.

## ● Белгия

Финансирането на здравеопазването се извършва чрез осигурителни вноски (36%), постъпления от данъци (38%) и пряко заплащане (17%). Останалите 9% идват от допълнително доброволно осигуряване и акцизи.

Плащането е на принципа „заплащане за услуга“ - лекарите получават хонорар директно от пациента, на когото здравноосигурителната каса възстановява около 75% от сумата, а останалите 25% се поемат от самия него.

## ● Дания

Цялото население е обхванато в задължителното държавно здравно осигуряване. То покрива основните здравни услуги. Участието е задължително за всички. Финансирането е главно от данъчни постъпления (83% за 1997 г.) на национално, областно и общинско ниво. Останалите 17% се покриват така: 15% лично участие на осигурените и 2% частно осигуряване.

## ● Финландия

Финансирането на здравеопазването и социалните гри-



жи става чрез постъпления от общински подоходен данък (33%), държавни субсидии (29%), здравноосигурителни вноски (13%), а остатъкът се поема от лично участие на пациента и частното осигуряване, чийто дял обаче не надхвърля 2%. Вноските се плащат под форма на фиксирана сума от работещите и твърд процент от трудовете възнаграждения, който изплаща работодателят.

## ● Франция

Задължителните здравноосигурителни вноски се плащат от работодателя (12.8%) и работещия (6.8% от brutния доход). Пенсионерите плащат значително по-ниска вноска. От тези вноски се финансира около 74% от всички разходи за здравеопазване. Наблюдава се тенденция към намаляване на дела на задължителните вноски, съответно към нарастване на участието на фондовете за осигуровка срещу болести (6.8%) и частните здравноосигурителни каси (5%). Финансирането от данъчни постъпления съставлява минимална част (под 3%), а остатъкът (около 13%) е от дела на пациенти в съвместните плащания. Участието на пациента в разходите е основен инструмент за задържане на нивото на разходите.

## ● Италия

Финансирането става главно с обществени средства -

40% от задължителните здравни осигуровки и 37.5% от данъчни постъпления. Остатъкът се набира от участие на пациентите в съвместните плащания. Задължителните вноски са определени на 9.6% от brutния доход, плащани от работодателя, и 0.9% за сметка на осигурено лице, но са възможни отклонения от тези цифри.

## ● Испания

98.5% от населението на Испания се осигуряват от обществената осигурителна система. 93% от тях се осигуряват от системата за задължително осигуряване, а 1% (с най-нисък доход) получават помощи от държавата. 4.5%, главно държавни служители, се осигуряват по специална осигурителна система. Около 17% от населението ползват допълнително доброволно частно осигуряване.

До момента 80% от финансирането се осигурява от държавата чрез събиране на данъци, 18% от финансирането е от здравноосигурителните вноски, поделени между работодателя и работника, а останалата част се финансира от други осигурителни системи. Обществените болници към националната здравна система се финансира от предварително изготвен бюджет.

## ● Норвегия

Норвежката здравна система се характеризира с преобладаващ дял на бюджетното финансиране и е постигнала успехи в осигуряването на универсален обхват и високо качество, като за целта се изразходват около 8% от brutния национален продукт.

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ

## РУСИЯ: ТВИН ФОРМИРА ЗАСТРАХОВАТЕЛНА ГРУПА

Инвестиционният консорциум ТВИН завърши сделката по придобиването на контролния пакет акции на руската застрахователна компания „Солидарност за живота“. Сделката е на стойност 10 млн. долара.

Инвестиционният консорциум ТВИН завърши сделката по придобиването на контролния пакет акции на руската застрахователна компания „Солидарност за живота“. Сделката е на стойност 10 млн. долара. Сега консорциумът пристъпва към формиране на застрахователна група „Стандарт-Резерв“. В нея ще влязат компаниите „Стандарт-Резерв“, „Прямо страхование“ и „Советой“. Това се казва в разпространено на 22 декември 2005 г. съобщение на консорциума.

ТВИН Financial Service Group се специализира в преките инвестиции във финансовия сектор на страните от Централна и

Източна Европа. В последно време компанията работи активно в страните от ОНД. През октомври 2005 г. ТВИН съвместно с компанията „Sigma Bleyzer“ придоби украинската застрахователна компания „Цессия“ за 1.6 млн. долара. През май 2005 г. ТВИН продаде румънската застрахователна компания „Om-niasig“ на австрийската група „Wiener Stadtsische“. А през юни ING Group придоби от холдинга словашкия пенсионен фонд „Tarty Sympatia“ за 35 млн. евро.

Финансовият холдинг ТВИН, с главен офис в Амстердам, е учреден през 1998 г. 56.7% от акциите принадлежат на израелската група „Kardan Financial Services“. Основните направления на дейност на холдинга са пенсионно осигуряване, застраховане, потребителско кредитиране, лизинг.

## ALLIANZ РАЗШИРЯВА БАНКОВИЯ СИ БИЗНЕС

Allianz е най-голямата застрахователна компания в Германия, която в началото на октомври т. г. придоби статут на европейска компания - SpA. През 2001 г. тя купи Dresdner Bank за 24 млрд. евро, сформирайки четвъртата по големина финансова група в света. Dresdner Bank притежава близо 1000 подразделения в 50 страни, разбира се, нейната основна дейност е съсредоточена в Германия. Инвестиционната банка Dresdner Kleinwort Wasserstein с щаб-квартира в Лондон организационно влиза в Dresdner Bank, но действа като самостоятелна компания. Доходът на Allianz за 2004 г. съставлява \$ 129,5 млрд., чистата печалба - \$ 3 млрд., делът на Dresdner Bank Съставлява съответно \$ 14,8 млрд. и \$ 36 млн. Сега Управителният съвет на Allianz разглежда възможността за интеграция на DrKW в своя основен банков бизнес - Dresdner Bank. Намерението е да се обединят корпоративното и инвестиционно-банковото подразделение в едно юридическо лице и да се създадат в Dresdner Bank три направления: услуги за частните клиенти и малкия бизнес, корпоративни и инвестиционно-банкови услуги.

Материалите са от сайта [www.zastrahovatel.com](http://www.zastrahovatel.com)

## ВЪВ ВЕЛИКОБРИТАНИЯ ЗАСТРАХОВАТ СРЕЩУ ПОСЛЕДСТВИЯТА ОТ ТЕРОРИЗЪМ

Във Великобритания за първи път се появи възможността за застраховане на последствията от тероризъм. Както пише лондонският вестник „Метро“, известната туристическа застрахователна компания „Insure and Co“ въведе за своите клиенти нова услуга - покритие на разходи, свързани с последствията от тероризъм. В тази услуга са включени медицински разходи, компенсация за изгубени лични вещи и прекъсване на транспорта в случай на терористичен акт. Необходимостта от подобна стъпка назря след терористичните атентати в Лондон, Египет и на остров Бали през 2005 г., отбелязва вестникът. Застрахователните компании били подложени на критики за това, че не предвиждали изплащане на разходи в случай на терористичен акт. След взривовите в хотелите в Шарм-еш-Шейх през лятото на 2005 г. на много британски туристи застрахователите отказали да компенсират понесените им разходи, както и да им върнат парите в случай на отмяна на пътуването. „Тероризмът, за съжаление, стана неотменна част от нашия живот както в страната, така и зад граница“, отбелязва Пери Уилсън - представител на компанията „Insure and Co“. „Някои компании изключват терористичния акт от своите застрахователни случаи, но ние искаме да направим тези случаи част от нашите услуги“, добавя той. „Метро“, позовавайки се на Асоциацията на британските застрахователи, отбелязва, че и други компании в момента обмислят възможността за компенсиране на медицинските разходи на пострадалите от терористични нападения.

## РУМЕН ЯНЧЕВ Е МИСТЪР ИКОНОМИКА В НЕБАНКОВИЯ СЕКТОР ЗА 2005 ГОДИНА

(Продължава от стр. 2)

Номинирани бяха **Камен Колчев** - председател на Съвета на директорите и главен изпълнителен директор на ЕЛАН-Холдинг, проф. д.м.н. **Милан Петров** - изпълнителен директор на здравноосигурителна компания „Надежда“ АД, **Стефан Софийски** - изпълнителен директор на ЗК „Лев Инс“ АД, **Стоян Тошев** - изпълнителен директор на управляващо дружество „Ти Би Ай Асет мениджмънт“ ЕАД, и **Румен Янчев** - председател на УС и изпълнителен директор на ЗПАД „Булстрад“.



- Г-н Орешарски, миналата година вие бяхте гост на празника на българските застрахователи - 1 октомври. Тогава изрекохте доста ласкави думи за българското застраховане. И ето, тази вечер от двама номинирани застрахователи един получи званието „Мистър Икономика 2005“. Какво бихте казали по този повод?

Наградата в новата категория получи г-н Янчев, което едва ли бе изненада за хората, следящи отблизо развитието на българската икономика и поспециално на небанковия сектор, през последните години. Изключително съм благодарен на тези, които са ме номинирали и посочили като достоен кандидат за награда в новата категория на толкова престижния конкурс, каза след награждаването г-н Янчев. За мен най-важно е обстоятелството, че се обръща по-голямо внимание на икономически отрасли като зас-

траховането, който много време стоеше някак незабелязан. В последно време обаче този сектор е основна тема във всички специализирани издания.

Българската застрахователна индустрия има какво да даде на нашата икономика - така, както прави застраховането по цял свят. Съвсем скоро ще стане ясно, че гръбнакът на икономиката са както застрахователните, така и пенсионноосигурителните и здравноосигурителните компании - изобщо всички от сектора на небанкови-

те финансови услуги. Това, което правим, е нашата страна да изглежда по-добре и българският народ да живее по-достойно, изтъкна г-н Янчев.

В категорията „За цялостен принос в българската икономика“ бе награден **Деян Кавръков** - управител на АДИС ЕО-ОД (Агенция за дипломатически имоти в страната).

В същата категория бе номиниран и министърът на финансите **Пламен Орешарски**. Използвахме присъствието на министъра, за да му зададем няколко въпроса.

- Това означава, че моите думи тогава не са били само ласкателство, щом като представители на застрахователния бизнес биват номинирани сред водещите икономисти в страната. Присъждането на такава награда е много хубава традиция, която помня още от началото на 90-те години на миналия век. Струва ми се, че самите номинации, издържайки дотук през бурните преходни години, вече се утвърждават и имат бъдеще.

- Г-н Янчев спомена, че застраховането доскоро някак е стояло вън от общественото внимание. И това се отнася изобщо до небанковия сектор. Секторът има още по-добри перспективи, ако наблюдаваме развитието му в понапредналите страни. България притежава тук много голям потенциал за разлика от други икономически сфери, които са доста

запълнени в пазарно отношение.

- **Защо все пак банковият сектор успя да се развие по-бързо?**

- За него бяха положени усилия още в началото на 90-те години на миналия век. Ако ми позволите една шега, той мина през 1996-1997 г. и през своя катарзис, така че сега може да се развива в правилната посока.

- **Е, това да не би да означава, че и застрахователният трябва да мине през подобен „катарзис“?**

- Смя да прогнозирам, че няма да има такъв катарзис, защото застраховането също мина трудни етапи в своето развитие. Надявам се то да се развива само по възходяща линия.

**СЛАВИМИР ГЕНЧЕВ**

*Бел. рег. Повече за събитието и интервюта с г-н Румен Янчев очаквайте в следващия брой.*