

Иван Сотиров, управител

„ТОГЕДЪР БЪЛГАРИЯ“ ЩЕ ПРЕДОСТАВИ НОВО НИВО НА КОНСУЛТИРАНЕ И ОБСЛУЖВАНЕ



Както съобщихме в миналия брой, на 9 април т.г. с водосвет в София бе открит централният офис на застрахователния брокер „Тогедър България“. В краткото си приветствие към гостите и служителите управителят на „Тогедър България“ **Иван Сотиров** искрено и чистосърдечно благодари на присъстващите за това, че са уважили тържеството, „за да дадем заедно старта на компанията. Надявам се с пролетния дъжд навън да имаме успешно начало и да ни върви по вода“. Г-н Сотиров се обърна с благодарствени думи към уважения събитието изпълнителен директор на застрахователното дружество „Граве България“ Николай Логофетов за това, че са работили и „продължават да ра-



ПО-ГОЛЯМ ОТ КЛИЕНТА НЯМА

Иван Сотиров е роден на 1 май 1978 г. в Пазарджик, където завършва основно и средно образование. Дълги години се е занимавал с бадминтон и е бил в състава на националния отбор на България по този спорт. Контузия го принуждава да се раздели рано със спорта и да потърси друго поприще за реализация. Завършва с отличие юридическо образование в Русенския университет „Ангел Кънчев“.

През последната година от следването си започва работа в пазарджикския офис на застрахователната компания „Евроинс“ като експерт по общо

застраховане на длъжност инспектор - до декември 2007 г. Половин година е бил и водач на новините в кабелната телевизия „Кабел сат“ в Пазарджик. Основател и управител на „Тогедър България“ от създаването ѝ в края на миналата година. Дружеството получава лиценз от Комисията за финансов надзор на 13 февруари 2008 г.

Отец **Иван Михов** от църквата „Св. Седмочисленици“ извърши тържествено осветяване на офиса и благослови неговите служители, пожелавайки здраве и успехи както на тях, така и на техните настоящи и бъдещи клиенти.

Г-н Сотиров събщи радостната новина, че една от консултантите в „Тогедър“ е вече майка. Щастливата **Росица Тончева** почерпи за своя син,

ната практика показва друго - по-голям от клиента няма.

Много големи фирми, които не са разбрали това, са заплашили с цената на своето съществуване.

Ние основахме „Тогедър България“ с твърдата увереност да променим нещата. Искаме да създадем неповторимо изживяване на своите клиенти в самото начало, когато са консултирани от какъв финансов продукт биха имали полза, и впоследствие, докато го ползват безпрепятствено, както и бързо да получат в случай на нужда очакваното от тях съдействие.

Не казвам, че досега в България не е имало и няма компании, които се стремят да предложат такова обслужване. Но за да бъде по-конкретен какво точно искаме да постигнем, ще направя следното сравнение: всички знаем какви са пътищата в България. Има магистрали, има първостепенни пътища, има второстепенни пътища... Нашите магистрали обаче нямат нищо общо с германските. И ако досега в България клиентите са се движели по българските магистрали, които им позволяват да пътуват с до 130 км/ч, ние ще направим германски аутобан, по който клиентите и консултантите да могат да се движат с неограничена скорост.

Втората наша цел, която обаче не е на второ място, е да направим работата на нашите консултанти приятно забавление. Преди време прочетох следната мъдрост, която ми се запечата в съзнанието: „Ако човек си намери работа, която обича, няма да му се наложи да работи и един ден.“

„Тогедър България“ ще предложи именно това на своите партньори - нашите консултанти, защото хората, с които работим, не са наши служители, а наши партньори.

- Кажете няколко думи за своя екип.

- Нашите консултанти имат възможност да правят собствен бизнес в рамките на общия ни бизнес, затова те са наши партньори. Ние трябва да дадем в това сътрудничество повече, отколкото те очакват.

Екипът ни е много млад и креативен. Имаме невероятни постижения в развитието на помощните за консултантите дейности: изключителна система от обучения, модерни помощни материали, прецизна координация на работата и опростена администрация.

Ще се стараем да поддържаме постоянен стремеж нещата да стават все по-добри, като най-добри за нас не съществуват.

Затова мотото на нашата компания е: „За по-добър живот на нашите клиенти и консултанти“. И съм сигурен, че това е успешно, защото работим с изключителни партньори - с основния си партньор „Граве България“ и с новия си партньор „Уника Живот“, които споделят същите ценности като нашите и в продължение на много години са доказали, че ги отстояват. Искам да им благодаря за перфектните отношения.

Целта на „Тогедър България“ е до две години да се превърне в пазарен лидер сред брокерите. През тази година ще влезем в топ пет, а като добър резултат ще приемем и третото място сред най-добрите брокери в България. За да не звучат пресилено тези думи, ще ги подкрепя с факти, които говорят сами по себе си - още през първия месец от съществуването си направихме над 100 инвестиционни и животозастрахователни договора с над 1,5 млн. евро застрахователна сума. И то преди да отворим офиса...

В работата на първия наш семинар, който се проведе в хотел „Марица“ в Пловдив, участваха над 100 консултанти.

- Вероятно ще продължите да развивате и своята мрежа за продажби?

- До два месеца ще отворим офис във Варна. Подготвили сме и много приятни изненади за нашите консултанти - два автомобила, многобройни екскурзии в чужбина и различни други материални придобивки.



ботят с нас и останаха наш основен партньор в бизнеса“.

Г-н **Логофетов** също отпрати приветствени думи и пожелания. „Благодаря ви, че се обърнахте към мен и че още преди да предприемете тази стъпка - основаването на собствено дружество, подкрепяхте „Граве“ и доказате обичта си към нас. С всички свои действия и досегашна работа вие показвате, че за вас „Гра-



с в с е м скоро да се превърне в един от водещите брокери на българския застрахователен пазар, на който работят повече от 200 брокери.“

а „Граве“ и „Тогедър“ подариха на първото бебе в дружеството - малкия Денис, първата вноска по детска застраховка живот „Граве Старт“.

За доброто настроение в кокетния и функционален офис се погрижиха двойка изпълнители на народни танци, които с вдъхновената си игра запалиха кръвта на присъстващите. Накрая всички се хванаха на кръшното хоро. Дано така добре новият брокер „играе“ и на конкурентното хоро на българското застраховане!

ве“ е важен партньор. „Граве“ от своя страна цени своите приятели, цени хората, които са показали веднъж своята лоялност, коректност и интерес. Затова е съвсем естествено от своя страна да направя всичко възможно, за да ви подкрепя в началния момент на вашата дейност. Вярвам, че крайният резултат от вашата нова крачка в бизнеса ще е положителен и ще бъде съпътстван с бурно разрастване на компанията и с нови взаимни успехи. Вярвам, че „Тогедър“ притежава необходимия потенциал да постигне много и

