

## Повечето нямат познания

Презастраховането е квинтесенцията на застраховането. Има го, откакто съществува и застраховането, защото едното без другото не може. Принципът сега е не да се постигне пълен паритет между риска и премията, защото тогава презастраховането се

обезсмисля. Според мен изобщо не трябва един застраховател да може да бъде и презастраховател, т.е. застрахователно и презастрахователно акционерно дружество не е най-добрата форма за нашите условия. За съжаление активен презастраховател у нас няма, защото обемите са много малки. Повечето местни застрахователи презастраховат по

две причини. Първата е, че нямат нужната експертиза, за да определят реално риска, а втората - нямат нужните познания.

► **Румен Янчев**,  
презседател на УС  
и изп. директор  
на ЗПАД Булстраг



## Политиката се определя от чужбина

Никога в историята не е имало и няма да има застраховане без презастраховане. Армеец презастрахова основно летателни апарати, кораби, всички видове отговорности и имуществото. Ако всичко това дава около 35% от застрахователния пазар у нас, то половината

се презастрахова навън. Може би защото повечето застрахователи вече имат чуждестранни собственици и изпълняват тяхната политика, а може просто страхът да не помогнеш на конкурента да оказва влияние. В момента у нас говорим по-скоро за съзастраховане, какъвто е пултът за АЕЦ Белене.

► **Румен Георгиев**,  
гл. изп. директор  
на ЗПАД Армеец

## Сектор Тенденция

# Застраховки за над 200 млн. лв. изтичат зад граница

Малките обеми не позволяват на компаниите в сектора да поемат целия риск

► **Найден Недялков**

nnedialkov@pari.bg

Близо 214 млн. лв. са изтекли от българския общозастрахователен пазар през първите единадесет месеца на 2007 г.

Това са част от премиите, които са платили българите за полици, но компаниите у нас са прехвърлили риска навън към големите презастрахователни пазари.

### Рискове

Застрахователните компании в България не могат да поемат целия риск на застрахованите обекти и за това се обръщат към големите компании в чужбина. Основните рискове, които се прехвърлят навън, са всички видове отговорности, летателни апарати, кораби, катастрофични и екологични рискове. Интересното според специалистите е, че именно тези полици са най-печелившите в сектора за последната година.

Някои от застрахователите прехвърлят навън дори част от риска по задължителната застраховка

Гражданска отговорност. Ако темповете на растеж в сектора се запазят, може да се предположи, че за цялата 2007 г. компаниите в сектора са събрали около 1.2 млрд. лв. премиен приход. Това означава, че ще са пренасочени към презастрахователните пазари общо около 240 млн. лв. У нас работят някои от най-големите чужди презастрахователи в света, като Munich Re, Swiss Re, Allianz и т.н.

### Проблем

В България има много компании, които имат лицензи и за презастраховане, но на практика малцина го

правят в действителност. За съжаление активен презастраховател у нас няма просто защото обемите са много малки, смята изп. директор на ЗПАД Булстраг Румен Янчев. Според него проблемите пред местните презастрахователи са два. Първият е липсата на експертиза и модерна техника, с която да оценяват адекватно риска, а вторият е недостиг на подготовени кадри с опит в областта на презастраховането.

### Тенденция

Никога в историята не е имало и няма да има застраховане без презастраховане, коментира изп.

директор на ЗПАД Армеец Румен Георгиев. По думите му Армеец споделя риска с чужди застрахователи основно при полиците за летателни апарати, кораби, всички видове отговорности и имуществото. Ако всичко това дава около 35% от застрахователния пазар у нас, то около половината се презастрахова навън, смята Георгиев.

В миналото много голяма част от риска в общото застраховане се изнасяше навън - може би до 70%, а сега този процент е не повече от 20-22, коментира пред в. Пари Красимир Станков, гл. изп. директор на Marsh.

ТОП 15 ПРЕЗАСТРАХОВАТЕЛИ	
КОМПАНИЯ	ПРИХОДИ
1. MUNICH RE	19.852
2. SWISS RE	14.414
3. GENERAL RE	5.098
4. EMPLOYERS RE CORP	4.622
5. HANNOVER RE	3.900
6. ALLIANZ	3.592
7. NATIONAL INDEMNITY	3.187
8. TRANSATLANTIC RE	2.945
9. TOKIO MARINE & FIRE INSURANCE	2.657
10. EVEREST RE US	2.360
11. SWISS RE GERMANY	2.241
12. ARCH RE	2.234
13. SOMPO	2.056
14. SWISS RE AMERICA	1.989
15. ACE TEMPEST RE	1.900

\*В млрд. USD за 2003 г.,  
Източник: Reinsurance magazine

# В България се наблюдава скрита форма на презастраховане



Красимир Станков, гл. изп. директор на Marsh

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Около 22% от стойността на полиците се прехвърля на големи чужди компании

► **Иван Магжаров**

imadjarov@pari.bg

► **Господин Станков, на какъв етап е развитието на презастрахователния пазар у нас?**

- Мисля, че е пресилено да се говори за презастрахователен пазар. Българските застрахователни дружества не са финансово добре капитализирани. Те са малки и не са в състояние да поемат чужди рискове. Когато говорим за активно презастраховане - родните ком-

пании да поемат риск от други застрахователи, у нас има само епизодични случаи. През останалото време рискът се приема от професионалните презастрахователи на континенталния пазар. Често обаче големите презастрахователи отказват да ги приемат поради факта, че рисковете у нас не са добре премислени и не са оценени адекватно. Същевременно българският застраховател е убеден, че контролира процеса и че в случай на неблагоприятно събитие би могъл да реагира. Така те поемат риска за собствена сметка, което не винаги е препоръчително. В годините сме наблюдавали много такива хазартни решения. За радост обаче

застрахователите стават все по-отговорни. Така че активното презастраховане на българския пазар е символично. В този смисъл българските компании са трансмисии на местни рискове, които после се прехвърлят на глобалните презастрахователи.

► **Какво е състоянието на презастрахователния бизнес у нас?**

- Има утвърдени договори на местни застрахователи с международните презастрахователни групи. Munich Re дойдоха първи тук. Те обучиха ДЗИ, оттам тръгнаха големите индустриални договори. След това Allianz и Swiss Re ги последваха. Нещата стоят така - Munich

Re преценява, че може да поеме 20-25% от риска, останалото се предава на Swiss Re. Те поемат колкото могат и така се предава по веригата. Нашите застрахователи не могат да играят съществена роля, защото обемите са малки. У нас се забелязва една скрита форма на презастраховане. Местните дъщерни компании на големи световни компании като AIG и QBE привидно издават българска полица, но реално не задържат почти нищо от риска, а го предават на компанията майка, което е скрита форма на презастраховане. Така те играят ролята на брокери за своите майки.

► **Каква част от риска се задържа от българските застрахователи и каква се изнася навън?**

- В миналото много голяма част се изнасяше навън - може би до 70%. Сега този процент е не повече от 22% от общото застраховане. В животозастраховането предполагам, че всичко, което е над 200 хил. лв., се предава на чужд презастраховател. Често се използва друга техника - съзастраховане, която е доказателство за помъдряването на застрахователите у нас. Преди години застрахователите гледаха при всички случаи да изхвърлят риска навън, за да не вземат да подпомогнат бизнеса на конкурента.

## НЕОБХОДИМИ ДУМИ

Драги читатели, рубриката „Едно към едно“, която се появява вече в няколко броя на в. „Застраховател прес“, е всъщност продължение на някогашния ни „Застрахователен и осигурителен дайджест“. Помнете, че той бе своеобразен преглед на най-важни материали по тези две теми най-вече в сродни наши издания. В този смисъл „Едно към едно“ е продължение и на другата ни рубрика „Сродни издания - за застраховането и осигуряването“, която не ви предлагаме в последните два броя на вестника поради технически причини. Но тя отново ще се появи.

Днес на вашето внимание ви предлагаме страницата на нашия колега Найден Недялков, която бе публикувана в броя от 28 януари 2008 г. на в. „Пари“. Нашата договорка е всичко в нея да е наистина едно към едно. Тази съгласуваност между двата вестника проява ще осветли проблема за презастраховането в България, а ние ще ви предоставим възможността да вземете отношение по него в редовната ни рубрика „Покана за дискусия“.

„ЗАСТРАХОВАТЕЛ ПРЕС“

## САНДИ

недвижими имоти  
предлага

- покупка, продажба, отдаване и наемане под наем
- отпускане на ипотечни кредити
- управление на недвижим имот
- пренасяне на дома и офиса, почистване

1202 гр. София, ул. „Белградчик“ №1, ет. 2, офис 3,  
(непосредствено до Централна автогара),  
тел: 931 39 66, тел/факс: 931 39 77, 0897/ 87 37 37,  
sandy\_ni@abv.bg, www.sandi.imot.bg

UBB AIG Life

“ОББ- Ей Ай Джи Лайф  
Застрахователно дружество” АД  
Двойно по-спокойни

Централен офис: София 1404, бул. „България“ 75,  
тел. +359 2 818 6191, факс + 359 2 818 6201