

Борислав Михайлов, председател на Управителния съвет и изпълнителен директор на Гаранционен фонд



ОБЕЗПЕЧИТЕЛНИЯТ ФОНД ИМА ГОТОВНОСТ ДА ЗАРАБОТИ

● УС на ГФ ще одобрява изплащаните от новия фонд обезщетения

застраховката „Гарданска отговорност“. А счетоводителят - защото е въпрос на сметки. Имаме готовност тази структура да заработи.

- Ще се наложи ли да бъдат назначавани нови хора и колко? Или ще успеете да се справите само с наличните специалисти?

- Гаранционният фонд поначало функционира с по-малко хора, отколкото са му необходими. Това е благодарение на колегите, които са се нагърбили да работят над възможностите си. Но за Обезпечителния фонд ще бъдат назначени нови хора. Имаме нужда от юрист и ликвидатор, както и от специалисти за информационния център.

- Специален съвет към ГФ одобрява всички обезщетения, които се изплащат от Гаранционния фонд. Ще има ли подобно одобрение и на обезщетенията, които ще се изплащат от Обезпечителния фонд?

- Управителният съвет на ГФ взема решение за всички щети, които се изплащат от фонда. Занаяред той ще се занимава с тези въпроси и в Обезпечителния фонд. В тази посока кодексът не е казал нещо допълнително. Председателят на УС и изпълнителният директор няма правомощия сам да се произнася по тези щети. Следователно на Управителния съвет се възлага одобряването им.

- Смятате ли, че първоначалната вноска на държавата от 2 млн. лв. в Обезпечителния фонд ще стигне за изплащане на обезщетенията на клиентите на двете вече обявени в несъстоятелност застрахователни дружества - ЗК „Хилдън“ (бивша „Юпи-

тер“) и МЗК „Европа“?

- Засега не мога да кажа нищо конкретно, тъй като при нас все още няма никакви предявени претенции, нито информация за задълженията на тези дружества. Но все пак 2 млн. лв. са доста пари, които се надявам поне в началото да покрият необходимите плащания. В момента Гаранционният фонд е достатъчно обезпечен. А с промените на кодекса застрахователните дружества се задължават да правят и допълнителни вноски за всяка сключена полица. Така че дали тези пари ще бъдат достатъчни, ще стане ясно във времето.

- За да получат обезщетение от Обезпечителния фонд, трябва ли хората, които имат право на това, да подават специални молби при вас? Какъв ще е редът?

- Молбите трябва да бъдат подавани при синдиките на обявените в несъстоятелност дружества. След което синдиките да насочат вземанията към нас.

- Т. е. Обезпечителният фонд ще контактува само със синдиките на обявените в несъстоятелност дружества?

- Синдиките контактуват с нас - те са тези, които трябва първи да се обвърнат към нас. Преди това обаче трябва да подготвят необходимата документация, на базата на която да бъдат изплатени обезщетенията.

- Ще се наложи ли Обезпечителният фонд да взема заеми, за да покрие евентуален недостиг на средства в началото на дейността си?

- Не мога да кажа, че на този етап ще се наложи ползване на заем. Ако се наложи, УС ще вземе такова решение. Но нека първо да видим какви ще бъдат задълженията, които ще трябва да се покрият, и тогава ще говорим по-конкретно.

- По ваше предложение преди дни вноската в ГФ беше намалена от 10 лв. на 8,50 лв. за всяка сключена „Гарданска отговорност“. В същото време се въведе

задължение застрахователите да правят нова вноска от 1,50 лв. на полица в Обезпечителния фонд. Какво наложи това намаление на вноската в ГФ?

- Имаше изискване резервът на ГФ да стигне 10 млн. евро, за да се гарантира финансовата му стабилност. На този етап вноските във фонда и резервът му надхвърлиха тази сума. Нашите актюери изчислиха, че финансовата стабилност на ГФ няма да се наруши и в бъдеще, като се има предвид, че за всеки от регистрираните 2,5 млн. автомобили в движение трябва да бъде направена вноска от 8,50 лв. Освен това не трябва да се забравя и презастрахователната програма на фонда. Това бяха мотивите на нашето предложение до Комисията за финансов надзор. Фактът, че тя ги е приела и е одобрила намаляването на вноската, говори, че те са удачни и добре премерени във времето.

- Смятате ли, че ще бъде достатъчна определената с промените в Кодекса за застраховането вноска в Обезпечителния фонд - 1,50 лв. за всяка сключена полица по „Гарданска отговорност“? Все пак тя е доста по-ниска от вноската в ГФ.

- Мисля, че на този етап тази вноска ще е достатъчна. Засега Обезпечителният фонд има да покрива само задълженията на двете дружества, които са обявени в несъстоятелност. А за в бъдеще не мога да гадая. Не искам дори да си помислям, че ще има други застрахователни компании, които ще изпаднат в несъстоятелност. Важното е, че законодателят се е погрижил да се обезпечи вземането на застрахованите лица по задължителните застраховки „Гарданска отговорност“ и „Злополука“.

- А според вас достатъчно високи ли са премиите по „Гарданска отговорност“, за да се изплащат всички евентуални щети по задължителната застраховка, като се има предвид, че не се очаква драстично поскъпване

на полиците?

- Това е въпрос, който се решава от застрахователните компании. Не е работа на ГФ да се меси в политиката на застрахователите. Има си и Комисия за финансов надзор, която следи дали премиите са достатъчно високи, за да поемат съответния риск. По принцип е нормално премиата по „Гарданска отговорност“ да бъде завишена. Но според мен повишението ще бъде плавно, като в рамките на 3-4 години ще се изравним с тези, които са малко по-на запад от нас.

- Имате предвид, че премиата ще стигне 150 евро, колкото е в момента минималната в останалите държави от ЕС?

- Сега е толкова, но след 3-4 години може да е и 250 евро. Животът ще покаже.

- А колко е в момента обхватът на „Гарданска отговорност“?

- По данни на нашата информационна система към 11 ноември 2007 г. обхватът на задължителната застраховка е 91,78%. Действащите полици са 2 328 181, при 2 588 047 регистрирани автомобили, в това число 51 308 - спрени от движение.

- Увеличават ли се размерът на щетите, които изплаща ГФ? Има ли вече и по-големи щети от чужбина?

- Все още големи щети от чужбина при нас не са дошли. Дай Боже да дойдат по-късно. Но по принцип се забелязва тенденция за увеличаване на обезщетенията. Това е нормално, като се има предвид, че и всички цени се увеличават.

- А какво ще стане, ако се появи някакво голямо застрахователно събитие в чужбина, обезщетенията за което трябва да бъдат изплатени от ГФ?

- Затова имаме презастрахователна програма - всички големи обезщетения се покриват от презастрахователите на ГФ. Водещият ни презастраховател е „Суис Ре“ - над 50% от пакета е при тях.

Разговора води
ЙОАННА СТЕФАНОВА

ТЕМА
НА БРОЯ

ИЗКУСТВОТО НА XXI ВЕК - ДА НАКАРАШ ПАРИТЕ ДА РАБОТЯТ ЗА ТЕБ

(Продължава от стр. 4)

Във вселената всичко се развива на приливи и отливи. Финансовите пазари не правят изключение от това правило. Затова и при тях най-важното е да бъде намерен балансът между сигурност и доходност на инвестицията. Всеки трябва да прецени сам за себе си доколко може да рискува да загуби определена сума, за да я инвестира рисковно с цел да спечели висок процент доходност след време. И доколко вече е достатъчно близо до третата възраст, за да предпочете по-сигурните вложения.

Първото нещо, за което се сеща българинът, е да внесе спестените си пари в банка срещу определена лихва. През последните години обаче доходността от тези вложения е толкова ниска, че не покрива дори официалната инфлация. С други думи инвестиранията по този начин пари с времето се „стапят“, т. е. губят част от покупателната си стойност. Затова в западните държави са много популярни класическите животозастраховки със спестовен елемент. Те имат гарантирана доходност, която е чув-

ствително по-висока от лихвите по банковите влогове. Тези продукти успешно се борят с обезценяването на спестяванията на хората, като в същото време осигуряват и защита в случай на злополука. И при тях обаче не може да се говори за бързо забогатяване, каквото целят много българци напоследък.

За да отговорят на голямото търсене на „вълшебни“ инвестиции, на нашия пазар се появили десетки взаимни фондове, дружества със специална инвестиционна цел и различни други инвестиционни посредници. Повечето от тях се хвалят с постигнатата двуцифрена и дори трицифрена годишна доходност от вложенията си през първите 1, 2 или 3 години от дейността си. Това провокира много хора да поверят парите си на тези дружества, които да ги инвестират вместо тях. В повечето случаи клиентът дори избира типа на инвестицията, като така поема и риска от евентуална бъдеща загуба. Естествено, очакванията на хората обикновено са, че постигнатите през първите години впечатляващи печалби ще ос-

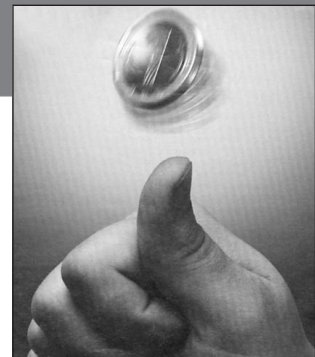
танат константна величина. Което, естествено, не им обещава никой професионален инвеститор. Но на това предупреждение обикновено не се акцентира толкова силно, колкото на постигнатите резултати. И хората пресмятат вложената сума със 100-150 процента годишна доходност и се виждат богати пенсионери.

Дали обаче тази мечта ще стане действителност зависи най-вече от уменията и добросъвестността на този, който инвестира поверената му сума. И от свободата за избор на финансов инструмент, която му е дадена от клиента.

Както при всяка друга дейност и при инвестирането най-важното е „да хванеш вълната“. Това означава първо да намериш подходящите акции, индекс, валута или друг финансов инструмент, който тепърва започва да увеличава стойността си, за да вложиш навреме в него определената за инвестиране сума. След което внимателно да следиш съответния пазар, за да усетиш кога избраният инструмент е достигнал максимума на поскъпването си и

всеки момент ще започне да поевтинява. Това е моментът да изтеглиш вложената сума с най-добрата печалба. Важно е и да съумееш да не се поблазниш да върнеш част от парите обратно в това вложение, ако то продължи малко по-дълго възхода си, отколкото си очаквал. Защото точно тези „изкушения на върха“ са довеждали много добри инвеститори до огромни загуби.

На теория инвестирането е лесно, но в практиката човек се сблъсква с редица проблеми, които в много случаи не само намаляват очакваната печалба, но може да доведат и до сериозни загуби. Например помислете кой е следващият инвестиционен инструмент, който би носил висока доходност. През последните години у нас подобно развитие претърпяха и пазарът на недвижими имоти, и Българската фондова борса. Много българи, а и редица чужденци успяха да удвоят и дори да утроят спестяванията си, като купиха своевременно жилища в София и другите големи градове на страната. Този тип вложение обаче вече носи все по-малка



доходност. Затова някои от купените с инвестиционна цел апартаменти вече се продават, като получените от тях пари се влагат в акции или в други финансови инструменти. Според някои специалисти обаче акциите на Българската фондова борса в момента са силно надценени, т. е. подобни вложения са доста рискови. Затова е по-добре да се потърси следващата „златна мина“, която все още не е разработена. А коя е тя? Правилният отговор на този въпрос може наистина да ви направи милионери, ако действате своевременно и интелигентно.

По темата работи
ЙОАННА СТЕФАНОВА