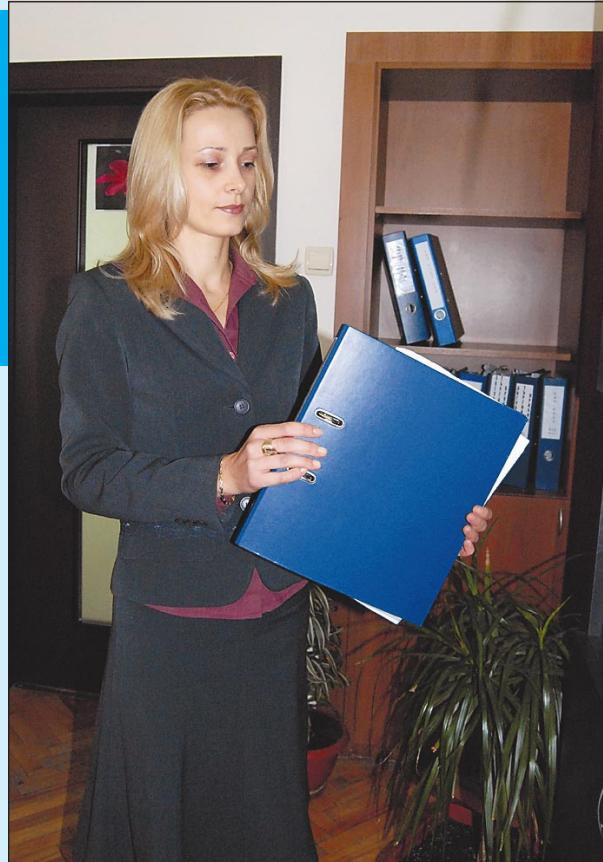


Анелия Чочева, директор на Дирекция „Финансови рискове“ в ЗД „Евроинс“ АД



- Какви са видовете финансово застраховки? Какви са финансово рискове, които могат да бъдат застрахованни в ЗД „Евроинс“ АД?

Видовете финансово застраховки, които дружеството предлага, са:

- Застраховка „Банкови кредити“;
- Застраховка „Финансови загуби по лизингови договори“;
- Застраховка „Загуба на търговски приход“;
- Застраховка „Облигационен заем“;
- Застраховка „Гаранции“;
- Застраховка „Загуба на депозант в търговска банка“.

Финансовите рискове, които могат да бъдат застрахованни, са рискове, свързани с областта на лизинга, банковото дело, търговско-фирмените взаимоотношения, т.е. това са рискове, произтичащи от склучването на договори за лизинг, от договори за кредит (оборотни, инвестиционни, акредитиви), от договори за доставка на горива, стоки и услуги при условията на отложено плащане с конкретен контрагент или дистрибутор.

Например при застраховането на кредити се покриват финансово зауби на банката, възникнали от неплащане от страна на заемополучател, предимно юридическо лице, на която и да е дължими и изискуема вноска по главница или договорна лихва по договор за кредит. Покриват се и загуби, произтичащи от издаването на банкови гаранции и възникналите последващи плащания по гаранциите в резултат на поетите договорни задължения за плащане от страна на отговорното лице (т.е. наредителя). В зависимост от характера на гарантирало задължение застрахователното покритие обхваща: гарантирани на

не“, от 2001 г. до настоящия момент е в ЗД „Евроинс“ АД. Първоначално заема длъжността експерт „Общо застраховане“, а от 2003 г. - директор по застраховки „Финансови рискове и професионални отговорности“ и от 2004 г. става директор на Дирекция „Финансови рискове“.

митнически задължения на вносители, спедитори и др. съгласно действащото българско законодателство, гарантирани изпълнението на договори за доставка на стоки и/или услуги, възстановяване на авансово плащане при разваляне на договор, гаранции за добро изпълнение и функционални гаранции.

Както казах, застраховат се и търговски договори, склучени при условията на разсрочено, отложено плащане, където се покриват финансово зауби, произтичащи от неплащане на цената на предоставеното количество стока или услуга, които са предмет на застрахователно покритие. Отговорността на застрахователя е за всеки покрит непогасен в срок от 30 (тридесет) дни от датата на договорения падеж дълг на купувача, до размера на застрахователната сума, записана в полицата или до размера на актуалния към момента индивидуален лимит на отговорност на купувача, контрагента, дистрибутора.

При застраховането на лизингови договори, се покриват отново финансово зауби, възникнали вследствие на неплащане на лизингови вноски с настъпил падеж по валиден договор или съвкупност от договори за лизинг.

- А как работите вие в „Евроинс“? Справяте ли се с конкуренцията на пазара в този сегмент?

- Работим с много търпение, усърдие и постоянно.

Работата по този вид застраховки изисква определено малко повече време. При проявен интерес и при предоставен договор следва да се определи рискът, да се из-

РАЗНООБРАЗНА Е ПАЛИТРАТА ОТ ФИНАНСОВИ РИСКОВЕ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО ПРЕДЛАГА НА СВОИТЕ КЛИЕНТИ

Анелия Николаева Чочева е на 33 години. Завършила е Стопанска академия „Д. А. Ценов“ - гр. Свищов, с придобита образователно квалификационна степен магистър по „Социално и застрахователно дело“ и магистър по „Банков менеджмент“.

Има сертификати по „Управленско счетоводство“ и „Ефективният менеджър“ от Училището по менеджъртъм Нов български университет съвместно с THE OPEN UNIVERSITY.

В застраховането работи от 8 г. - в ЗД „Орел“ АД - инспектор „Общо застраховане“, от 2001 г. до настоящия момент е в ЗД „Евроинс“ АД. Първоначално заема длъжността експерт „Общо застраховане“, а от 2003 г. - директор по застраховки „Финансови рискове и професионални отговорности“ и от 2004 г. става директор на Дирекция „Финансови рискове“.

ледват възможностите за неговото проявление и степента на реализация. Срещу всеки договор стои определен контрагент. Това за нас означава да направим оценка на фирмата, като я проучим и се запознаем с нейната история от създаването и до настоящия момент. Запознаваме се с дейността, която упражнява, и анализираме средата, в която функционира (конкуренти, клиенти, доставчици), както и задължността, ликвидността, рентабилността и т.н. Рискът по тези застраховки е твърде голям, а застрахователните премии, съпоставени с поетите отговорности, са твърде малки, но това клиентите не го разбират. Клиентът се интересува от застрахователя и желае да застрахова бизнеса си при максимално поети отговорности от застрахователя и при минимално заплаща не от застрахования. Затова бих казала, че застраховането на финансово рискове в България все още не е добре развито поради пропуски в дейността на голяма част от търговците (преди всичко документални), желаещи да прехвърлят отговорността от несъбраниите си вземания по вече склучени договори.

Относно конкуренцията, бих казала, че „Евроинс“ е с утвърдена репутация по тези застраховки още от създаването си.

В момента дружеството акцентира върху развитието на този вид застрахователни продукти и върху застраховането на различни по свое то естество договори. Работим в пазарен сектор, при който малко застрахователни компании реално предлагат такова разнообразие от застрахователни продукти. Раз-

бира се, наблюдава се една тенденция от желание за развиване на този сегмент от финансови рискове от по-голяма част от застрахователните компании. От 19 застрахователни дружества 9 вече се стремят да предлагат пакети от застраховки по кредити и разни финансови загуби. По данни на КФН за миналата 2006 г. общо премийният приход по тези застраховки е в размер на 28 041 хил. лв., като ЗД „Евроинс“ АД е с пазарен дял от 5,20%.

Размерът на изплатените обезщетения на дружеството през 2006 г. е в размер на 432 хил. лв., който съответен към реализирания премиен приход в размер на 1 455 хил. лв. показва брутно квота на щетимост в размер на 29,70%. За нас са важни крайните резултати, които считам, че са едни от най-добрите, постигнати в бранша, с оглед на голямото разнообразие от предлагане на застраховки с покрита финансова отговорност.

При голяма част от конкуриращите ни дружества в този сегмент, се наблюдава квота на щетимост в размер над 45%, което изключително много зависи от самите клиенти, които дружествата обслужват, от възможността да им бъде предложен необходимото покритие по този вид застраховки, от пъквостта, от иновативността да се разработват продукти, общи и специални условия, от размера на поетите отговорности и др.

- Какви са предимствата при застраховането на финансовите рискове?

- От гледна точка на застрахованите предимства се изразяват в минимизиране на загубите, които могат да произтектат по конкретен договор от евентуално настъпване на риск, свързан със загуба на доход, произтичащ от неплащане, забавяне или изпадане в неплатежоспособност, предварително определен и покрит по застраховката. Интересът от застраховане се появява от лизингови компании, банки или фирми, които, след като са имали реализирани крупни загуби, се обръщат към застрахователя за бъдещо съдействие и

съвместно договаряне на условия за склучване на застраховки, покриващи финансов риск, тъй като срещат трудности при събиране на вземанията си или не успяват достатъчно добре да контролират търговския си риск. От гледна точка на застрахователя и по конкретно на ЗД „Евроинс“ АД предимствата се изразяват във възможността дружеството да отговори на потребностите на застрахованите, като поеме отговорността по финансова рисков.

- Предимство ли е със склучването на застраховки „Финансов риск“ предлагането и на други видове застрахователни продукти, предназначени за корпоративните клиенти на ЗД „Евроинс“ АД?

- „Евроинс“ се стреми да привлече застрахования като клиент едновременно по няколко видове застраховки.

Стремежът на дружеството е да предложи комплексно обслужване на своите клиенти. За целта създадохме необходимата организация, чрез която предлагаме комплекти от различни видове застраховки, съобразно конкретната търговска дейност на нашите клиенти. Финансовите рискове се предлагат в различни комбинации със застраховки на „Имущество“, „Каско на МПС“, „Професионални отговорности“, „Карго“, „Митнически отговорности“ и др. В тези случаи „Евроинс“ предлага абонаментно обслужване на своите клиенти при по-изгодни за тях условия и отстъпки от тези, които могат да им бъдат предоставени поотделно при склучване на различни видове застраховки при различни застрахователи. Допълнително предимство е и опростената процедура при ликвидация на щетите при такива абонаментни договори.

- Кои са клиентите на ЗД „Евроинс“ АД по този вид застрахователни услуги?

- Както вече споменах, наши клиенти са лизингови компании, банки, официални вносители на автомобили за страната, инвестиционни посредници, акционерни дружества със специална инвестиционна цел и др.

„Евроинс“ работи съвместно с едни от водещите на пазара лизингови компании, като „ИНТЕРЛИЙЗ АУТО“ ЕАД, „И ЕФ ДЖИ ЛИЗИНГ“ ЕАД, „УНИКРЕДИТ-БУЛБАНК“ ЕООД, „ЕВРОЛИЙЗ АУТО“ АД и др. При предлагането на пълна застрахователна защита по тези застраховки основен приоритет за дружеството са лизинговите договори за закупуване на автобуси, лекотоварни и товарни моторни превозни средства, селскостопанска техника, техноложично оборудване, машини и съоръжения.

При застраховането на банкови кредити основни партньори, с които дружеството работи успешно са „Райфайзенбанк“, „Българска пощенска банка“, „Пиреос-Евробанк“, „Интернейшънъл Асет Банк“, „Инвестбанк“ и др.

С вносителите на МПС работим съвместно при застраховането на кредити, предоставени от банки за закупуване на МПС, успоредно с което търсим варианти за предлагане и склучване на застраховка „Лизинг“.

Като част от „Еврохолд България“ АД ЗД „Евроинс“ АД обслужва и новопридобитите дъщерни компании на холдинга, които са специализирани в автомобилния сектор и които притежават правата за търговия с няколко марки автомобили („Сааб“, „Нисан“, „Рено“, „Дачия“, „Опел“), вследствие на което дружеството отбелязва прираст в продажбите на застраховка „Лизинг на МПС“ със 159% за 2006 г. спрямо резултатите на дружеството към 2005 г.

(Продължава на стр. 16)



ЕВРОИНС
застрахователно
акционерно
дружество

1797 София
бул. Д-р Г. М. Димитров 16
тел.: 965 15 25
факс: 965 15 26
e-mail: office@euroins.com
www.euroins.bg